

prensa

ENERGÉTICA

Año 22 - Número 2 - Mayo/Junio 2024- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD



BARAJAR Y DAR DE NUEVO

Cómo va a impactar el nuevo esquema tarifario y la eliminación de subsidios que planea el Gobierno de Javier Milei. Las claves de la nueva Canasta Básica Energética.



LA DEUDA CON CAMMESA,
MÁS INTERROGANTES



MINERÍA:
QUE BUSCAN LOS INVERSIONISTAS



VEHICULOS ELÉCTRICOS
INFRAESTRUCTURA Y REGULACIÓN



VACA MUERTA Y OFFSHORE,
DOS CARTAS GANADORAS



**MÁS DE 100 AÑOS INVIRTIENDO
EN EL DESARROLLO DE LA
ENERGÍA EN EL PAÍS.**





Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY



ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.



Duty

PROTECCIÓN INDUSTRIAL

PROTECCIÓN DE LOS PIES A LA CABEZA



GUANTES

CHALECO CON REFLECTIVOS

RODILLERAS



ROPA PARA LLUVIA



GUANTES DE NITRILLO



MAMELUCOS



FILTROS PARTÍCULAS



GUANTES DE CORTE



MALLA DE VALLADO



MÁSCARAS



GUANTES DE CORTE



INDUMENTARIA



SEMIMÁSCARAS



+54 9 11 7607-6694

ventas@dutyseguridad.com.ar

www.dutyseguridad.com.ar



Servicio de pre y post venta



Respuesta inmediata



Entrega en 48/72hs



Capacitación en el lugar que vos elijas



La mejor relación precio calidad



Stock permanente Productos Premium

08



18



08 - **NOTA DE TAPA**

Tarifas y subsidios, la encrucijada que viene
Demanda eléctrica
CAMMESA vs distribuidoras
Preocupación de las Pymes

18 - **OPINIÓN:**

Minería sustentable
Qué buscan los inversionistas

22 - **INFORME ESPECIAL**

Balanza comercial energética
Qué pasó en 2024

24 - **INTERNACIONALES**

Transición energética:
AIE reclama inversiones

28 - **EMPRESARIAS**

WARTSILA, YPF, PLUSPETROL, TGS, TGN

30 - **RENOVABLES**

La GWEC reclamó mayor diversidad de género

32 - **ANUNCIOS DE INVERSIÓN**

PCR anuncia proyectos en renovables

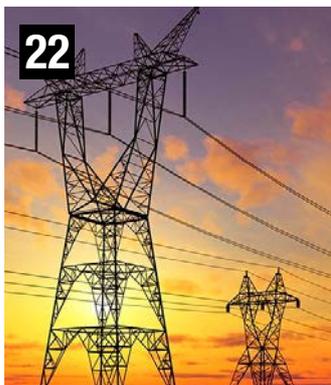
38 - **UPSTREAM**

Vaca Muerta, offshore y el buen momento del shale

44 - **TRANSICIÓN ENERGÉTICA**

INFRAESTRUCTURA Y REGULACIÓN PARA LA ADOPCIÓN DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS EN ARGENTINA

22



24



28



30



44



55



STAFF

EDITOR RESPONSABLE Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda
danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip
gastonsalip@prensa-energetica.com

DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN:

diegoyankelevich@gmail.com

EDITADO EN BUENOS AIRES, REPÚBLICA ARGENTINA.

MIRALLA 626- PB 4, (CP 1440),
TELEFAX: 4644- 4311, 15-5463-8782
REGISTRO DE LA PROPIEDAD INTELLECTUAL EN TRÁMITE.

LAS NOTAS FIRMADAS NO NECESARIAMENTE REFLEJAN LA OPINIÓN DEL EDITOR.

PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN PARCIAL O TOTAL (LEY 11.723) -COPYRIGHT PE.
PRENSA ENERGÉTICA ES UNA

PUBLICACIÓN DE 

PRENSA ENERGÉTICA EN INTERNET:

REVISTA DIGITAL:
HTTP://ISSUU.COM/GSALIP/DOCS/PRENSA_85

WWW.FACEBOOK.COM/REVISTAPRENSA ENERGETICA

E-MAIL: / WEB

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

Especialistas en procesos de
compras de materiales y
servicios.

Importación de repuestos para
equipos de perforación

Distribuidor oficial
Nov Linea Mission

LOGÍSTICA

Freight forwarding para carga
general

En contenedores, carga suelta
y a granel.

Importación y exportación

Operador de carga de proyecto.

Almacenaje y servicios a la
carga.

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

Grillas salariales ajustadas a los
convenios colectivos de trabajo

Búsqueda y selección de personal

Administración de payroll

Relación directa con los sindicatos.
Asesoramiento legal en materia de
RRHH

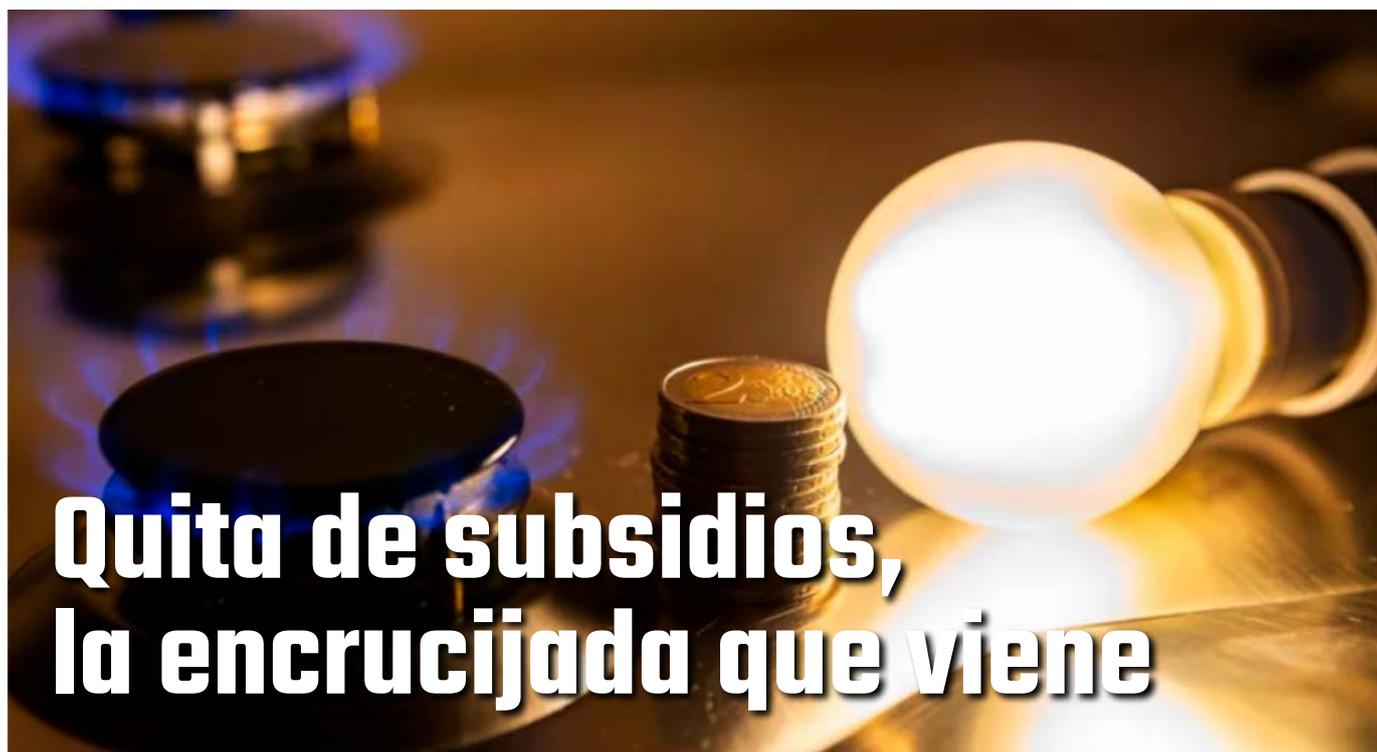
LOGÍSTICA DOMÉSTICA

Recepción de carga, logística,
transporte terrestre, custodia,
almacenaje y gestiones portuarias
de cargas nacionales y en proceso
de importación.

SERVICIOS A PERSONAS

Meet & Greet / Visas

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL



Quita de subsidios, la encrucijada que viene

Afectará a los usuarios de ingresos medios y bajos. Desde el sector privado afirman que “lamentablemente se perdió tiempo en querer implementar un sistema demasiado complejo como la Canasta Básica Energética y sin antecedentes. Ahora se intenta corregir, pero en medio del pico de consumo. Habrá que esperar las resoluciones que implementen, sus tiempos y alcances”.

El Gobierno puso en marcha un “período de transición” que establece un nuevo régimen de tarifas. Se apunta a un esquema de subsidios focalizados y se trasladará de forma gradual, del 1 de junio al 30 de noviembre a los costos reales de las boletas de gas y la electricidad para los usuarios de ingresos medios y bajos.

De esta manera el Poder Ejecutivo Nacional (PEN) deja de insistir con la tan mentada Canasta Básica Energética y se concentra en recortar subsidios sobre la base del esquema de segmentación ya vigente, dejando sin efecto los topes de aumento que tomaban como referencia la evolución de los salarios.

Así quedó dispuesto tras la

reglamentación del Decreto 465/2024 que establece una reestructuración del régimen de subsidios a la energía, y señala que el período de transición hacia los “subsidios energéticos focalizados” se extenderá desde el 1 de junio hasta el 30 de noviembre, con la posibilidad de ser prorrogado luego por otros seis meses.

Uno de los aspectos más importantes del nuevo decreto es el artículo 3 que deja sin efecto el tope anual de aumento equivalente al 40% del Coeficiente de Variación Salarial del año anterior para los usuarios de ingresos bajos (Nivel 2) y de 60% para los usuarios de ingresos medios (Nivel 3). El límite había sido incluido en el decreto 332/2022 con el que el gobierno de Alberto Fernández puso en mar-

EL DATO

“La Canasta Básica Energética (CBE) que iba a regir en abril, ahora ya se habla del 2025”

cha el régimen de segmentación.

La Canasta Básica Energética (CBE) que iba a regir en abril, ahora ya se habla del 2025. “Es la crónica de una muerte anunciada porque la CBE no andaba ni para atrás ni para adelante por inconsistencias en la información disponible y porque se requiere algunas bases de datos de que están sujetas secreto fiscal y personal así que esto era un fracaso a todas luces y no daban ni pie ni con bola aparte todo muy difícil de controlar. El problema vendrá después en cómo controlar esto”, explicó un ex funcionario.

Entre los artículos más relevantes del Decreto, surge que “resulta conveniente iniciar la transición hacia un esquema de subsidios focalizados, representativos de un modelo basado en la autosuficiencia económica-financiera del sector energético, las exportaciones de gas y petróleo, la libre interacción entre oferta y demanda, y un marco de incentivos a la inversión privada en infraestructura”.

La medida apunta a trasladar a los usuarios los costos reales de la energía; promover la eficiencia energética; y asegurar a los usuarios residenciales vulnerables, el acceso al consumo indispensable de energía eléctrica, gas por redes y gas envasado.

Pablo Besmedrisnik, director de

VDC Consultora aportó su mirada sobre el tema. “Los precios de los servicios regulados y específicamente los energéticos vienen recuperando terreno durante los últimos meses, pero están más rezagados desde una visión de mediano plazo. En el último semestre los precios de los servicios de la vivienda crecieron un 140%, frente a un 107% de la canasta total de las familias. Eso indica que se inició un proceso de reacomodamiento de precios relativos a una velocidad razonable. Sin embargo, si uno analiza cinco años hacia atrás la brecha de precios de los servicios de una vivienda familiar (energía y otros) es aún muy abultada: 1.613% de incremento de los servicios frente a 2.637% de la canasta total”, explicó.

Según el economista, “esta brecha genera incentivos equivocados en los consumidores y un costo fiscal injustificable. Si bien va camino a desaparecer, el Gobierno parece estar procurando encontrar un equilibrio entre por un lado el ajuste de esta brecha y, por el otro, la necesidad de evitar que la inflación repunte y genere mayor tensión en la ecuación de las familias”.

Y amplió: “El gobierno y las empresas disponen y van en camino de usar con más fluidez herramientas informáticas para focalizar los subsidios de manera muy

específica en la demanda, eludiendo el camino más ineficiente y menos equitativo de hacerlo masivamente por el lado de la oferta”.

Fuentes del sector privado afirmaron: “Lamentablemente se perdió tiempo en querer implementar un sistema demasiado complejo como la CBE y sin antecedentes. Ahora se intenta corregir, pero en medio del pico de consumo. Habrá que esperar las resoluciones que implementen, sus tiempos y alcances”.

Según informaron desde el Gobierno hasta que entre en vigencia el nuevo régimen, se otorgó a Energía una serie de facultades para “establecer las correcciones y adecuaciones que correspondan al régimen de segmentación oportunamente establecido por el Decreto N° 332/22, con el objetivo de realizar una transición gradual, ordenada y previsible en el proceso de redeterminación de los subsidios a la energía”. ■

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

ON ES UN MONTÓN
DESCUENTOS & BENEFICIOS PENSADOS PARA VOS

¡AHORRAS TU DESCUENTO EN COMBUSTIBLE!
AXION

Quantium J&S SMART

Consultar bases, condiciones y toques de descuento de la promoción en @axionenergy o en www.axionenergy.com

SUBSIDIOS ENERGETICOS, U\$S 6800 MILLONES PARA 2024

Según el cálculo de la consultora Economía & la proyección se verá afectada por la demanda de gas natural residencial e industrial, el volumen de importaciones de hidráulicidad y la concreción de las obras de transporte de gas desde Cuenca Neuquina.



Más allá de las decisiones de política tarifaria que se instrumenten en los próximos meses, los subsidios a la energía en 2024 exhibirían una disminución respecto a lo verificado el año anterior, centralmente producto de la caída de los precios internacionales del GNL y el aumento en la capacidad de transporte de gas natural desde la cuenca neuquina, procesos que redundaron en una disminución del costo de suministro.

A su vez, la decisión de abonar con títulos públicos dos meses de la transacción de CAMMESA, implicará una disminución en la erogación de subsidios, en el presente ejercicio fiscal, de aproximadamente U\$S 533 millones.

Aún en el caso de que se prorogue el congelamiento tarifario durante el período invernal del presente año, los subsidios a la energía totalizarían 6.769 MUSD (Escenario III), un 30% menos que durante 2023, indicó el reporte de mayo elaborado por la consultora Economía & Energía (E&E).

El informe que publica men-

sualmente Nicolás Arceo señaló que “la corrección de los precios domésticos de la energía fue perdiendo intensidad en los últimos meses, en el marco de una política macroeconómica enfocada en alcanzar una desaceleración en el ritmo de variación de los precios. El pago de dos meses de la transacción de CAMMESA con títulos públicos implicará una disminución en los subsidios devengados durante el presente ejercicio fiscal, otorgándole al Estado Nacional un mayor grado de libertad en materia tarifaria”.

Según el relevamiento de E&E los subsidios a la energía transferidos por el Tesoro, en los primeros cinco meses de 2024, alcanzaron los 2.712 MUSD, un 9% menos que en idéntico período del año pasado.

Los últimos indicadores no evidencian un proceso de recuperación de la actividad económica; en el mejor de los casos la contracción de la economía estaría empezando a encontrar su piso.

Durante el año pasado, la aceleración de la inflación y el control

de los precios energéticos domésticos en el marco del proceso electoral, condujeron a una disminución acelerada en el valor real de la energía en el mercado local. En los primeros meses del nuevo gobierno se comenzó a corregir la distorsión de precios relativos generada en el período anterior.

“Sin embargo, -apuntó el informe- dichas correcciones fueron perdiendo intensidad en los últimos meses, cuando el eje de la política macroeconómica se enfocó en alcanzar una desaceleración sustantiva en el ritmo de variación de los precios domésticos”.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar



Wärtsilä 31SG

Grupo moto-
generador a gas

Wärtsilä 31

Un motor preparado
para el cambio
de
combustible

Wärtsilä 31

Grupo moto-
generador a diésel

Wärtsilä 31DF

Grupo moto-
generador para
multi combustibles

Familia de motores Wärtsilä 31

Soluciones energéticas a prueba de futuro con la mejor eficiencia

El motor Wärtsilä 31 fue diseñado para mejorar la eficiencia de sus operaciones, y al mismo tiempo disminuir el costo total del ciclo de vida de su central eléctrica. Proporciona la flexibilidad necesaria para operar en carga base, y balancear las intermitencias ocasionadas por los altos niveles de energías renovables. La familia de motores 31 permite conmutar los combustibles de manera instantánea, manteniendo un rendimiento completo, y una alta eficiencia.



WÄRTSILÄ

LA DEMANDA ELÉCTRICA NO REPUNTA

En abril descendió un 0,4% y alcanzó los 10.000,2 GWh a nivel nacional. Se registró una baja intermensual del 16,3% respecto de marzo de 2024, que alcanzó los 10.042,9 GWh.

En los primeros cuatro meses del año el descenso acumulado del consumo eléctrico fue del 3,3%. El mes de abril no fue la excepción y registró una leve baja del 0,4% al alcanzar los 10.000,2 GWh a nivel nacional, en comparación con el mismo mes del año anterior que había sido de 10.042,9 GWh.

En tanto, las distribuidoras de Capital y GBA tuvieron una caída del 1,2% y, en todo el país, descendieron en promedio los consumos comerciales e industriales,

mientras que los residenciales aumentaron sin compensar la caída general, según informó la Fundación para el Desarrollo Eléctrico (Fundelec). En tanto, la demanda comercial descendió un 3,9%, siendo un

mientras que los residenciales aumentaron sin compensar la caída general, según informó la Fundación para el Desarrollo Eléctrico (Fundelec). En tanto, la demanda comercial descendió un 3,9%, siendo un

mientras que los residenciales aumentaron sin compensar la caída general, según informó la Fundación para el Desarrollo Eléctrico (Fundelec). En tanto, la demanda comercial descendió un 3,9%, siendo un

do abril de 2024) 9 meses de baja y 3 meses de suba.

En cuanto al consumo por provincia, en abril, 18 fueron las provincias y/o empresas que marcaron descensos: Santa Fe (-5%), La Rioja (-5%), La Pampa (-4%), Santa Cruz (-4%), Catamarca (-3%), Córdoba (-3%), San Luis (-3%), EDES (-2%), Santiago del Estero (-2%), Entre Ríos (-1%), Chubut (-1%), EDELAP (-1%), Jujuy (-1%), Mendoza (-1%), EDEN (-1%), EDEA (-1%), entre otros.

Por su parte, 9 provincias presentaron una suba en el consumo: Formosa (28%), Chaco (16%), Corrientes (13%), Misiones (13%), Salta (4%), Río Negro (2%), San Juan (2%), Tucumán (1%) y Neuquén (1%).

El informe de Fundelec reveló que en la región patagónica el consumo cayó un 0,2% con respecto al año anterior, mientras que en el Comahue subió 0,2% respecto a abril de 2023.

En lo que respecta al detalle de las distribuidoras de Capital y GBA, que demandaron un 30% del consumo del país y totalizaron un descenso conjunto de 1,2%, los registros de CAMMESA indican que EDENOR tuvo una caída de 1,5%, mientras que en EDESUR la demanda descendió un 0,8%. El resto del país subió en su consumo un 1%.

mientras que los residenciales aumentaron sin compensar la caída general, según informó la Fundación para el Desarrollo Eléctrico (Fundelec).

En marzo, existió un decreci-

29% del consumo total. Y la demanda industrial reflejó otro 29%, con una caída en el mes del orden del 5,6%, aproximadamente.

La demanda eléctrica registró en los últimos doce meses (incluir





YPF

CAMMESA APUNTA A LAS DISTRIBUIDORAS MOROSAS

Se trata de las deudas que acumulan las empresas de distribución eléctrica con la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico. El total asciende a casi U\$S 400 millones.

La tensión en la cadena de pagos en el mercado eléctrico suma un nuevo capítulo. La semana pasada la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico S.A. (CAMMESA) le envió una carta a la Secretaría de Energía de la Nación donde pide el levantamiento de la suspensión del inciso "a" de la resolución 29/1995 que habilita la interrupción del servicio de manera incremental luego de 20 días de mora de las empresas distribuidoras.

El texto explica que "considerando los resultados que surjan de lo dispuesto por el Artículos 4 y 5" de la Resolución SE N°58/2024, con sus modificatorias; el incremento de la morosidad de los agentes distribuidores de energía eléctrica, así como la necesidad de que estos deudores regularicen sus deudas y comiencen a abonar la totalidad de la facturación corriente, se informa que, transitoriamente y hasta tanto esa Secretaría nos instruya en consecuencia, esta Compañía

procederá con lo dispuesto por la citada Resolución SE N° L24/2002 con aquellos agentes que no regularicen situación de cobranzas conforme la normativa que se encuentra vigente".

Desde fines del año pasado la deuda de las distribuidoras eléctricas con CAMMESA supera los U\$S 380 millones. En esa lista están incluidas Edenor, Edesur, Edelap, Ede, Edes, entre otras.

El monto de la deuda refleja parte del problema aún irresuelto a pesar de numerosas negociaciones y acuerdos en los últimos dos años a través de moratorias y extensos planes de pago contemplados en el régimen de regularización de obligaciones

Durante los últimos años las distribuidoras dejaron de pagarle a CAMMESA en numerosas ocasiones y se financiaron con esos recursos, pero nunca se les aplicaron cortes en el servicio. Tras la recomposición del Valor Agregado de Distribución (VAD) que autorizó el Gobierno de Javier

Milei a comienzos de este año, lo que se busca el Ejecutivo ahora es cortar el suministro a quienes no paguen.

Fuentes del sector privado aseguran consideran que una decisión de tal magnitud va a detonar en una lluvia de medidas cautelares. "Es un problema de larga data y jurisdiccional de cada provincia. El corte no a las distribuidoras no tiene sentido. Te lo dan vuelta con un amparo y el usuario final termina siendo el más perjudicado", señalaron.

"La solución de fondo- según los expertos- donde de alguna manera encontrar los mecanismos para que las provincias y los municipios se comprometan a pagar la factura mayorista para achicar la morosidad de las empresas distribuidoras eléctricas, algo que viene sucediendo desde hace varias gestiones de gobierno".

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar



Somos energía que crece



cgc.energy



company/cgc

EL AUMENTO TARIFARIO JAQUEA A LAS PYMES

Empezaron a llegar las facturas eléctricas y con ello la preocupación de las Pymes por los importantes aumentos, que según aseguran, afectará la competitividad exportadora y podría profundizar la crisis en el sector. A este combo se agrega la recesión en el mercado interno y la caída de la demanda de energía eléctrica.

En una nueva edición del informe mensual realizada por el Observatorio IPA (Industriales Pymes Argentinos) los empresarios denunciaron que el Gobierno Nacional no tiene un plan para la industria.

“Durante los últimos meses, hemos visto aumentar los costos de producción, lo que generó una reducción al mínimo de la rentabilidad, con altas posibilidades de pérdidas. Pero lo que viene no es alentador, ya que los incrementos en la energía eléctrica, en el gas y en todos los insumos difundidos serán letales, si no hay una promoción para el sector”, alertaron.

El costo de la canasta total se incrementó 241% respecto de diciembre de 2023 a partir de las actualizaciones de tarifas de transporte (enero y febrero), energía eléctrica (febrero), agua y gas natural (abril), según el reporte de tarifas y subsidios publicado por la UBA y el Conicet.

En la desagregación por servicio se observa que el incremento más importante fue para el gas natural con un aumento del 561% respecto a diciembre de 2023, mientras que el gasto en transporte aumentó 410%, en agua 209% y en energía eléctrica 74%.

Estos incrementos implican que, en promedio en el país ante igual consumo de energía eléctrica, un usuario N1 afronta un incremento del 344% respecto al cuadro tarifario vigente en diciembre de 2023. A su vez, los usuarios N2 de bajos ingresos y N3 de ingresos medios enfrentan, en promedio, facturas finales 475% y 456% más elevadas que las vigentes en el mes de diciembre de 2023.

En tanto, los nuevos cuadros tarifarios del gas implican también un incremento en las facturas finales para pequeños usuarios comerciales e industriales abastecidos por distribuidores. En particular, para las categorías P1 y P3 en el AMBA se observan aumentos del 648% y

Preocupadas por el incremento tarifario y la recesión del mercado interno, los empresarios de las pequeñas y medianas empresas, aseguran que la situación puede ser letal para el sector.



283% respectivamente, respecto del año anterior.

Por su parte, Daniel Rosato, presidente del Observatorio IPA, advirtió que ha disminuido más del 10% la cantidad de PyMEs que exportan sus productos y que la “estanflación” ya está provocando paros en fábricas en todo el país.

Los datos revelaron que la cantidad de Pymes exportadoras cayó un 10,3% en comparación con el año anterior, con 1.612 empresas que dejaron de exportar y solo 1.027 que comenzaron a hacerlo en 2023, lo que significa una disminución total de 585 empresas exportadoras.

La falta de acceso a financiamiento a precios de mercado, la reducción de las ventas en el mercado nacional y los aumentos en los costos de los insumos que se anuncian para los próximos meses son tres factores que han afectado la competitividad de las Pymes, según detalló el informe.



- Gestión y provisión de dibujantes proyectistas y profesionales calificados para la industria petroquímica en las siguientes especialidades:

- Civil
- Construcciones
- Mecánica
- Eléctrica
- Instrumentación
- Piping y Equipos

- Diseño integral de proyectos en nuestras oficinas técnicas:

- Procesos y estimaciones de costos industriales.
- Factibilidad de obra e impacto ambiental.
- Ingeniería de detalle y constructiva en 2D y 3D.

- Dirección e inspección técnica de proyectos y obras con vehículos todo terreno.

- Imágenes fotorrealistas y animaciones virtuales de proyectos y procesos industriales.

www.dibutec.com.ar



Of. Central: California 1644 PB, 4° y 5° piso - 1289, CABA.

Tel: 4302-9292 / 6159 / 3815 / 2783 / 4301-1973

Of. Técnica La Plata: Montevideo 179 Of. 2 y 3 - 1923, Berisso, Bs.As.

Tel: (0221) 4647-807

Of. Técnica Neuquén: Juan Soufal 81 - 8319, Plaza Huincul.

Tel: (0299) 4968-343

MINERÍA SUSTENTABLE:

QUÉ BUSCAN LOS INVERSIONISTAS

El cambio hacia prácticas mineras sostenibles no es simplemente una tendencia sino un cambio de paradigma fundamental que refleja la evolución de las expectativas de los inversores, las partes interesadas y la sociedad en general.

A medida que la demanda de metales y minerales continúa creciendo frente a los desafíos globales, como el cambio climático y la escasez de recursos, el im-

perativo de una minería sostenible se vuelve cada vez más claro. Al integrar factores ASG (ambientales, sociales y de gobernanza) en sus operaciones y procesos de toma de decisiones, las empresas

mineras no solo pueden mitigar los riesgos y mejorar la resiliencia, sino también desbloquear nuevas oportunidades para la creación de valor a largo plazo. En este viaje hacia la sostenibilidad, la colaboración y la innovación serán impulsores clave del éxito, allanando el camino para una industria minera más resiliente y responsable.

“Según nuestro estudio global de inversiones institucionales sobre ASG en la Minería, 59% de los inversionistas quiere que las mineras persigan agresivamente la descarbonización y sean líderes del mercado en ese esfuerzo; 63% estarían dispuesto a desprenderse o evitar invertir en empresas mineras que no cumplan sus objetivos de descarbonización; y 71% estiman que la adopción de tecnologías emergentes tendrá un gran impacto en el valor de las empresas mineras”, comenta Belén Arce, Senior Manager de Sustentabilidad de Accenture Argentina.

Considerando estas perspectivas y cifras, ¿cuáles son los factores ASG calve que impulsan a los inversores hoy?:

1. Gestión ambiental: los inversores están dando cada vez más prioridad a las empresas que demuestran un compromiso para minimizar los impactos ambientales, incluida la reducción de las emisiones de carbono, la conser-



BELÉN ARCE, SENIOR MANAGER DE SUSTENTABILIDAD DE ACCENTURE ARGENTINA.

EL DATO

“El 59% de los inversionistas quiere que las mineras persigan agresivamente la descarbonización”

vacación de los recursos hídricos y la preservación de la biodiversidad. La transparencia y la rendición de cuentas en la presentación de informes ambientales son cruciales para generar confianza en los inversores.

2. Responsabilidad social: se espera que las empresas mineras mantengan altos estándares de responsabilidad social, incluido el respeto por los derechos humanos, los derechos laborales y los derechos indígenas. Los inversores valoran las empresas que priorizan la seguridad de los trabajadores, promueven la diversidad y la inclusión y contribuyen al desarrollo socioeconómico de las comunidades anfitrionas.

3. Prácticas de gobernanza: una

gobernanza corporativa sólida es esencial para mantener la confianza de los inversores y minimizar el riesgo. Los inversores buscan empresas con estructuras de gobierno sólidas, procesos de toma de decisiones transparentes y sistemas eficaces de gestión de riesgos. La diversidad de la junta directiva, la alineación de la remuneración de los ejecutivos y las medidas anticorrupción también son consideraciones clave. Para que las compañías mineras se vuelvan atractivas para los inversionistas, tomando como punto de partida la necesidad de reinventarse a modelos y procesos más sustentables y sostenibles, existen procesos y desarrollos que las empresas del sector pueden incorporar:

1. Integración de energías renovables: la industria minera está presenciando un cambio significativo hacia fuentes de energía renovables como la solar, la eólica y la hidroeléctrica. Al reducir la dependencia de los combustibles fósiles, las empresas mineras no sólo mitigan las emisiones de carbono, sino que también logran ahorros de costos e independencia energética.

2. Iniciativas de economía circular: adoptando los principios de una

economía circular, las empresas mineras están explorando formas innovadoras de minimizar la generación de residuos y maximizar la eficiencia de los recursos.

3. Avances tecnológicos: los rápidos avances en tecnología, incluida la automatización, la inteligencia artificial y el análisis de datos, están revolucionando el sector minero. Estas tecnologías no sólo mejoran la eficiencia operativa y la seguridad, sino que también permiten un mejor seguimiento y gestión de los impactos ambientales.

4. Desarrollo comunitario: reconociendo la importancia de la licencia social para operar, las empresas mineras están interactuando activamente con las comunidades locales para garantizar el beneficio mutuo y el desarrollo sostenible. Iniciativas como la educación, la atención sanitaria y el desarrollo de infraestructuras están fomentando relaciones positivas y creando valor compartido.

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



A.M.E.N.A. Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubricantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

C.E.P.A.S.E. Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

C.E.S.COR Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba



BULGHERONI PIDIÓ POSICIONAR AL PAÍS COMO UN PROVEEDOR CONFIABLE DE LARGO PLAZO

EN EL EVENTO ORGANIZADO POR LIDE, EL PRESIDENTE DE PAN AMERICAN ENERGY, ASEGURÓ QUE SE REQUIERE ESTABILIDAD Y UN MARCO REGULATORIO PREVISIBLE. “EL GOBIERNO DE MILEI VA POR BUEN CAMINO”, APUNTÓ.

El presidente de Pan American Energy (PAE), Alejandro Bulgheroni, habló sobre la realidad energética de Argentina y de la necesidad de posicionar al país como un proveedor confiable de largo plazo.

También se refirió a la transición energética y a los desafíos críticos para llevarla adelante, como la disponibilidad de materias primas esenciales.

“No hay aún capacidad de reemplazar las energías fósiles en el corto o mediano plazo”, sostuvo el ejecutivo durante su presentación en el VI Forum Nacional de Energía que se llevó a cabo en el Hotel Alvear Palace Hotel con la presencia de empresarios y especialistas de primer nivel de la industria oil & gas.

Según el presidente de PAE, “el gas natural deberá coexistir con

las renovables por un largo tiempo para satisfacer la creciente demanda energética ocasionada por el crecimiento económico”.

Bulgheroni destacó el aumento de la demanda global de gas licuado prevista para los próximos años y la posibilidad que ello abre para el país, enfatizando la importancia de “estabilidad, reglas claras y una macroeconomía estable”.

“Esto no es posible si el Congreso no sanciona las leyes que dan previsibilidad y confianza a largo plazo”, dijo en alusión al RIGI.

Ante un auditorio colmado de empresarios, el presidente de Pan American Energy, afirmó que el gobierno de Milei va por buen camino, ya que es el primer presidente en 60 años de historia en tener en claro los problemas del país, y las soluciones y voluntad política para resolverlos.

“No hay transición energética si no es justa y accesible para todos, para lo cual resulta imprescindible contar con políticas públicas que garanticen el acceso universal a las energías limpias”, comentó.

Y señaló que Argentina cuenta con recursos naturales para la transición, como el caso de los minerales críticos y el abundante gas de Vaca Muerta.

En las palabras de apertura del Foro, Rodolfo de Felipe, presidente de LIDE Argentina, y Martín Genesio, CEO de AES Argentina y de LIDE Energía, coincidieron en afirmar el rol vital que juega el sector energético en la economía.

“Argentina tiene la oportunidad de ser un jugador fuerte como exportador de energía. Prueba de ello es que el sector energético explica más de la mitad del superávit financiero del primer trimestre, fue de \$

275 millones”, afirmó De Felipe.

Por su parte, Daniel Ridelener, CEO de Transportadora Gas del Norte-TGN, y Gabriela Aguilar, VP de Latam de Exelerate Energy, destacaron la oportunidad que tiene el país de exportar a los países vecinos, en especial al sector industrial de Brasil, y la importancia de contar con una infraestructura adecuada (ductos) para que no haya “cuellos de botella”.

En tanto, Ricardo Markous, CEO de Tecpetrol, resaltó la proyección de duplicar para 2030 tanto la producción de petróleo como de shale gas de Vaca Muerta: “Tenemos la tecnología, la geología y el talento para lograrlo”, resumió.

NOTA: Artículo publicado en www.mejorenergia.com.ar



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar



BALANZA COMERCIAL ENERGÉTICA: QUÉ PASÓ EN EL PRIMER TRIMESTRE DE 2024



Las ventas al exterior de combustibles y energía sumaron U\$S 2289 millones, un 11,8% más que en el mismo período del año anterior, según Economía & Energía.

De acuerdo a los datos elaborados en base al INDEC y a la Secretaría de Energía durante los primeros 3 meses de 2024 las exportaciones de combustibles y energía totalizaron los U\$S 2289 millones, lo cual representa un 11,8% más que en el mismo período del año anterior.

El crecimiento en el monto exportado se explica por las ventas externas de petróleo, que se incrementaron en U\$S 352 millones (+44,7%). Por su parte, las exportaciones de gas natural cayeron en U\$S 95 millones (-32,4%).

Por otro lado, las importaciones alcanzaron los U\$S 619 millones, mostrando una reducción del 67% con respecto al primer trimestre de 2023. Esto se debe a la caída de importaciones de naf-

tas y gasoil, que disminuyeron en 67,8% y 86,6% respectivamente.

Según el último informe de Economía & Energía durante el primer trimestre del año las exportaciones de petróleo crudo se incrementaron un 37% con relación al mismo período del año previo, lo cual equivale a unos 42.000 barriles diarios.

“Este crecimiento se explica centralmente por la expansión de las exportaciones desde la Cuenca Neuquina, que aumentaron en 39.000 barriles día (+51% con relación al primer trimestre de 2023). Por su parte, las exportaciones del Golfo San Jorge aumentaron en 7.000 barriles diarios (+27%). Se observa que la incidencia de la Cuenca Neuquina sobre las exportaciones de crudo continuó creciendo durante el corriente

año, alcanzando el 72% en el primer trimestre”, detalló la consultora que dirige Nicolás Arceo.

Frente a la caída de la producción de gas natural en Bolivia, a lo largo de los últimos 3 meses las importaciones de gas natural desde dicho país promediaron los 4,1 MMm3/d, un 31% por debajo de lo verificado en el mismo período del año previo.

Por su parte, durante el primer trimestre del año las exportaciones de gas natural promediaron los 9 MMm3/d, valor similar al verificado en el mismo período del año 2023. En el mes de marzo, se registró el valor exportado más elevado de la última década.

Según los indicadores de E&E a fin de lograr alcanzar el superávit fiscal y financiero, se verificó una

artificial contracción en los subsidios destinados al sector energético durante el primer cuatrimestre del año. En efecto, los subsidios se redujeron en un 63% respecto a idéntico período del año pasado.

“La retracción de los subsidios dirigidos al sector energético se tradujo en un aumento de la deuda del Estado Nacional con los generadores de energía eléctrica y los productores de gas natural, entre otros. Si bien el aumento de las tarifas de energía eléctrica y gas natural permitirán disminuir los subsidios a la energía durante el presente año, los incrementos dispuestos están lejos de posibilitar la eliminación de las transferencias del Tesoro”, indicó el documento.

En el último mes, el Estado nacional incrementó las transfe-

rencias de recursos a CAMMESA, alcanzando en abril los U\$S 336 millones frente a los U\$S 297 millones que se habían transferido durante el primer trimestre del año. De todas formas, evitar retrasos adicionales en el pago de la transacción a CAMMESA y en el pago del Plan Gas.AR requerirá de mayores transferencias de recursos en los próximos meses.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar

IPH[®] 75
1949
2024

CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

www.iphglobal.com | (5411) 4469 - 8100

Crosby Distribuidor oficial para Argentina y Brasil

TRANSICIÓN ENERGÉTICA

LA AIE RECLAMA MAYORES INVERSIONES

Un análisis de la Agencia Internacional de Energía señaló que se requieren unos U\$S 800.000 millones de inversión en minería hasta 2040 para encaminarse

“El acceso seguro y sostenible a minerales críticos es esencial para una transición hacia una energía limpia, fluida y asequible. El apetito mundial por tecnologías como paneles solares, coches eléctricos y baterías está creciendo rápidamente, pero no podemos satisfacerlo sin suministros fiables y en expansión de minerales críticos”.

La frase pertenece a Fatih Birol, afirmó el director ejecutivo de la AIE, quien advirtió que “el reciente auge crítico de la inversión en minerales ha sido alentador, y el mundo está ahora en una mejor

inaugural del mercado realizada por la AIE el año pasado y al mismo tiempo ofrece nuevas perspectivas a mediano y largo plazo para la oferta y la demanda de importantes minerales de transición energética, como el litio, el cobre, el níquel, cobalto, grafito y elementos de tierras raras.

El último informe presentó una evaluación de riesgos, primera en su tipo, para minerales seleccionados de transición energética, examinando cuatro dimensiones clave: riesgos de suministro, riesgos geopolíticos, barreras para responder a las interrupciones del

transición energética se duplique hasta alcanzar los U\$S 800.000 millones para 2040, en un camino hacia cero emisiones netas para mediados de siglo, y adelantó que “sin una fuerte adopción del reciclaje y la reutilización, los requisitos de capital minero tendrían que ser un tercio más alto”.

La AIE organizó recientemente una Cumbre sobre Minerales Críticos y Energía Limpia en su sede en París y también está trabajando en un nuevo Programa voluntario de Seguridad de Minerales Críticos que se lanzó en la Reunión Ministerial de la AIE en febrero de 2024.

El informe destacó que, si bien los precios más bajos de minerales críticos en el último año han sido buenas noticias para los consumidores y la asequibilidad, también han supuesto un obstáculo para nuevas inversiones.

En 2023, la inversión en minerales críticos creció un 10% y el gasto en exploración aumentó un 15%, todavía saludable, pero a un ritmo más lento que en 2022.

Un análisis detallado sugiere que los proyectos anunciados son suficientes para satisfacer solo el 70% de las necesidades de cobre y el 50% de las necesidades de litio en 2035, en un escenario en el que los países de todo el mundo cumplan sus objetivos climáticos nacionales.

Luego de dos años de importantes aumentos, los precios de los minerales críticos cayeron drásticamente en 2023, volviendo a niveles vistos por última vez antes de la pandemia.



posición que hace unos años, pero todavía queda mucho por hacer para garantizar un suministro resiliente y diversificado”.

El Global Critical Minerals Outlook 2024 actualiza la revisión

suministro y exposición a factores ambientales, sociales y de gobernanza (ESG) y riesgos climáticos.

Según la AIE, se prevé que el tamaño combinado actual del mercado de minerales clave para la



Fortín de Piedra

1 TCF en tiempo récord.

Alcanzamos un trillón de pies cúbicos de producción acumulada de gas, equivalente al consumo de todos los hogares de Argentina durante 3 años.



Hacemos realidad
la energía de Vaca Muerta.

www.tecpetrol.com



GENNEIA anunció su plan de inversiones en Mendoza

La empresa desembarca en la provincia con la construcción de sus dos primeros parques solares.



Genneia, la empresa líder en energías renovables en nuestro país, se reunió con el gobernador de Mendoza para compartir el nuevo plan de inversiones en la provincia. Este plan incluye dos proyectos solares que le permitirá a la compañía seguir incrementando su capacidad instalada actual y mantener su crecimiento sostenido en el Mercado a Término de Energías Renovables (MATER), respondiendo a la alta demanda corporativa por energía verde.

El anuncio se llevó adelante en la Casa de Gobierno de la pro-

vincia de Mendoza y contó con la presencia de los directivos de Genneia encabezado por Jorge Brito, en representación de los accionistas; César Rossi, presidente; Bernardo Andrews, CEO y otros miembros de la compañía. Por parte de las autoridades provinciales, estuvieron presentes el gobernador Alfredo Cornejo, junto a Jimena Latorre, ministra de Energía y Ambiente de Mendoza.

Durante el encuentro, ambas partes conversaron sobre el plan de inversiones de Genneia en la provincia, el cual asciende a 250 millones de dólares y se ejecutará

entre 2024 y 2025. El plan incluye la construcción de un nuevo parque solar en el departamento de Malargüe de 93 MW de capacidad instalada y que contará con más de 160.000 módulos fotovoltaicos en una superficie de 312 hectáreas. Esta obra requerirá una inversión total de US \$90 millones de dólares. Asimismo, se construirá el Parque Solar Anchoris en el departamento de Luján de Cuyo, que contará con una capacidad instalada de 180 MW, con cerca de 360.000 paneles solares, en un predio de 395 hectáreas. Este parque requerirá una inversión de

EL DATO

“ Estos proyectos evitarán la emisión de casi 300 mil toneladas de gases de efecto invernadero a la atmósfera”

160 millones de dólares.

Estos proyectos evitarán la emisión de casi 300 mil toneladas de gases de efecto invernadero a la atmósfera y abastecerán de energía limpia a más de 160.000 hogares. En el aspecto social, se

prevee que la construcción de ambos parques solares demande alrededor de 1.200 empleos en los picos de obra, y genere la formación de recursos humanos especializados para la operación y el mantenimiento de dichas operaciones, fortaleciendo además a la cadena de valor local.

Asimismo, ambos proyectos, los primeros a gran escala en la provincia, acompañan la diversificación productiva encarada por el gobierno, que se encuentra embarcada en una fuerte estrategia de transición energética, que acompaña los desarrollos mineros.

En esta línea, Bernardo Andrews, CEO de Genneia manifestó que “desde la compañía nos sentimos orgullosos de anunciar este plan de inversiones por 250 millones de dólares en la provincia de Mendoza, lo que marca clara-

mente nuestra apuesta por seguir creciendo y mantener nuestro liderazgo en el apoyo a la transición energética, a la descarbonización de la industria y a la generación de empleo local”.

A principios de este año, GENNEIA alcanzó 1 GW (1.004 MW) de capacidad instalada, un logro nunca antes visto en nuestro país, el cual contribuye fuertemente a la descarbonización de la matriz energética argentina, colaborando con los compromisos de Argentina a nivel internacional.





WÄRTSILÄ

OPERACIONES Y MANTENIMIENTO (O&M) CON ENFOQUE EN DESCARBONIZACIÓN

LOS SERVICIOS DE DESCARBONIZACIÓN ESTÁN ALINEADOS CON EL PROPÓSITO DE LA EMPRESA DE CONTRIBUIR A UN FUTURO 100% SOSTENIBLE

La minería, que siempre ha desempeñado un papel crucial en el suministro de materias primas necesarias para el desarrollo global, ahora está llegando a un momento único en términos de hacer realidad la sostenibilidad en el sector.

Considerando que la gestión eficiente de las fuentes de energía puede contribuir a que el negocio minero alcance la neutralidad de emisiones, Wärtsilä ofrece un nuevo enfoque en sus

proyectos de O&M con servicios de descarbonización, que tienen como objetivo lograr la autosuficiencia en la producción de energía, al menor costo posible y con la menor huella de carbono.

Las estrategias implican competencias que van desde el equilibrio y mejor aprovechamiento de las fuentes de energía disponibles, hasta la optimización de las operaciones, consumo eficiente de energía, hibridación y electrificación, entre otras.

Al mejorar la disponibilidad de energía de las redes, proporcionando una generación más estable y con menores emisiones, las mineras pueden buscar iniciativas de descarbonización, de manera estratégica, para equilibrar los intereses y prioridades de las diversas partes interesadas.

Recientemente, Wärtsilä completó el estudio "Cero Apagones", que prevé la descarbonización de una micro planta ubicada a 4 mil metros de altitud en la remo-

ta Salta, en Argentina, que suministra electricidad a la mina de litio de la empresa. La ubicación remota de la mina no permite conexión con el sistema y la instalación depende de una central eléctrica propia para suministrar energía a la producción.

En este proyecto, la gestión eficiente de las fuentes de energía provenientes de motores a gas, planta solar y baterías podrá aumentar la productividad de la planta al 100%. Este aumento de eficiencia resultará en un menor costo y tiempo de parada para

mantenimiento, minimización del consumo de energía, además de reducción de emisiones de CO2.

Los servicios de descarbonización están alineados con el propósito de Wärtsilä de contribuir a un futuro 100% sostenible. La búsqueda continua de eficiencia es el pilar central para mejorar el rendimiento, aumentar la confiabilidad de la planta, así como la previsibilidad y control sobre los costos operativos.

La sólida experiencia de Wärtsilä garantiza la confiabilidad operativa esencial para mantener

los cronogramas de producción y realizar una gestión eficiente de la energía, lo que llevará a una producción continua de la mina a lo largo del año y acercará a la empresa a sus objetivos sostenibles.

Además de su tecnología propia, como el sistema de gestión de energía inteligente (GEMS), el concepto "Cero Apagones" de Wärtsilä aprovecha la experiencia de equipos de la empresa en todo el mundo y el soporte remoto del Wärtsilä Expertise Centre (Centro de Conocimientos de Wärtsilä) ubicado en Finlandia. Este concepto también requiere mano de obra especializada debido a los desafíos inherentes, como la altitud y la ubicación remota de la mina.





La GWEC reclamó mayor diversidad de género en el sector eólico

Un trabajo del Global Wind Energy Council señala que las mujeres representan el 21% de la mano de obra mundial de la energía eólica y el 65% de ellas perciben barreras relacionadas con el género en el sector.

En un momento crucial para la transición energética, Marcela Ruas, representante del Global Wind Energy Council (GWEC), presentó el programa “Women in Wind”. Este encuentro en la Cámara de Energía Eólica (CEA) no solo reforzó el compromiso de la industria con la sostenibilidad, sino que también subrayó la necesidad urgente de fomentar la diversidad de género en el sector eólico.

El programa surge en respuesta a una realidad inquietante: las mujeres constituyen sólo el 21% de la fuerza laboral en el sector eólico a nivel mundial. Este bajo porcentaje refleja las barreras significativas que las mujeres enfrentan, incluyendo la falta de acceso a oportunidades equitativas y la persistencia de normativas

culturales desfavorables.

Ruas destacó que el programa “Women in Wind” no se conforma con el statu quo. Su objetivo es aumentar la representación femenina en el sector al 50% para el año 2030. Este esfuerzo incluye una serie de iniciativas estratégica como la mentoría y desarrollo profesional, que incluye talleres de liderazgo, capacitación técnica y networking; investigación y encuestas en colaboración con la Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA), y promoción de políticas equitativas.

“Se busca influir en las políticas internas de las empresas y en la legislación del sector para asegurar que las mujeres tengan igualdad de oportunidades y un entorno de trabajo inclusivo. ¿Por qué es tan crucial la diversidad de género en

el sector eólico? Numerosos estudios han demostrado que equipos diversos toman decisiones más innovadoras y eficaces. En un sector tan dinámico y esencial como el de las energías renovables, la inclusión de perspectivas variadas no solo es justa, sino que también impulsa el rendimiento y la sostenibilidad”, señaló.

Durante su presentación la representante del GWEC compartió datos reveladores:

Las empresas con mayor diversidad de género en sus equipos de liderazgo tienen un 21% más de probabilidades de superar el rendimiento financiero promedio. En países donde se implementan políticas de igualdad de género en el sector energético, se observa un crecimiento más rápido en la adopción de tecnologías limpias y sostenibles.

La industria del Oil & Gas en Argentina ha logrado grandes avances en la agenda de género con la aplicación de políticas y medidas específicas. Un 42% de las empresas tiene una política de género, mientras que un 33% cuenta con un comité específico de diversidad y género y un 29% aplica un plan de acción con objetivos concretos en términos de equidad e inclusión.

Sin embargo, aún queda un largo camino por recorrer para asegurar los beneficios de una fuerza laboral más equilibrada. En Argentina, la participación de mujeres en el sector todavía es baja, en torno del 18%, esto es casi tres puntos porcentuales menos de la representación femenina en la industria del petróleo y el gas en Latinoamérica, donde suponen el 21%, y cuatro puntos por debajo del promedio global”.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar

YPF Luz avanza con las obras en el Parque Eólico General Levalle

Se montaron los primeros aerogeneradores. Tienen una altura de 204 metros y un peso de 395 toneladas. Están ubicados al sur de la provincia de Córdoba.

Continúa el avance del Parque Eólico General Levalle, de 155 MW de capacidad instalada, que YPF Luz construye en la provincia de Córdoba. Hasta la fecha, se montaron los 5 primeros aerogeneradores, un hito significativo en la industria, debido a que son los más grandes de Latinoamérica.

Cada montaje implicó la instalación de 5 tramos de torres para alcanzar los 125 metros de altura de cada aerogenerador. Luego se instaló la góndola, el tren de potencia, el hub y por último, el set de palas que tienen un largo aproximado de 79 metros. Cada aerogenerador montado tiene una potencia de 6,2 MW, pesa 395 toneladas y tiene una altura total de 204 metros.

Para llevar a cabo toda la logística se utilizó una grúa especial de 600 toneladas, asistida por otros equipos de menor tamaño, que dieron soporte a las maniobras de arma-

do y ensamble. Hasta la fecha, el proyecto lleva empleadas más de 700.000 horas de trabajo. Cabe destacar que las condiciones de viento y atmosféricas fueron monitoreadas permanente para poder realizar el montaje dentro de la franja de seguridad aceptable.

“Este es un nuevo hito para nuestra compañía, que fue posible gracias al profesionalismo y trabajo articulado de todas las áreas involucradas en el proyecto. Sentimos una gran satisfacción al



CARACTERÍSTICAS DEL PARQUE EÓLICO GENERAL LEVALLE

- Inversión: US\$ 262 millones.
- Factor de capacidad: 51,7%
- Potencia instalada: 155 MW.
- General Levalle I: 62 MW - 10 aerogeneradores.
- General Levalle II: 93 MW - 15 aerogeneradores.
- Empleo en etapa de obra: 200 personas promedio, 400 en pico de obra.
- Superficie: 4.360 hectáreas.
- 350.000 TN CO2 evitadas de dióxido de carbono por año.
- Energía equivalente a las necesidades de 190 mil hogares.
- 1 subestación para conectar ambos parques al sistema interconectado nacional a través de una línea de 66 kV y de 132 kV que se vinculan a la ET Levalle de EPEC.

¿Querés conocer más sobre cómo ahorrar energía, hacer una huerta en tu casa, o aprender a reciclar?

Entrá en www.cuidemosnuestrosrecursos.com el portal que hicimos para que aprendas a cuidar el planeta y cuidarte a vos.



naturgy.com.ar



Naturgy 

INAUGURAN EL PARQUE EÓLICO SAN LUIS NORTE Y ANUNCIAN LA CONSTRUCCIÓN DE UN NUEVO PARQUE SOLAR



Se inauguró el primer parque eólico en San Luis que tiene una capacidad instalada de 112,5 MW de potencia y significó una inversión de U\$S 210 millones.

Con la presencia del Gobernador de San Luis, Claudio Poggi y directivos de las empresas PCR y ArcelorMittal Acindar, junto a otras autoridades nacionales y provinciales y representantes de la comunidad, quedó inaugurado el primer parque de energía eólica “San Luis Norte”, ubicado en la localidad de Toro Negro, departamento de Belgrano al norte de la provincia de San Luis.

El parque, que se despliega en un predio de 1500 hectáreas de

extensión, cuenta con 25 aerogeneradores con una capacidad instalada de 112,5 Mw de potencia e implicó una inversión de 210 millones de dólares.

Este complejo renovable, construido en asociación entre PCR y ArcelorMittal Acindar, tiene previsto, según se anunció en el acto, una etapa adicional que consiste en la construcción de un parque de energía solar con 18 MW de potencia que lo va a convertir en el primer parque de generación de energía renovable híbrida del

país, poniendo en valor el recurso eólico y el solar que tiene esa región de la provincia.

De esta forma, el complejo tendrá una capacidad instalada total de 130,5 MW de potencia, lo que equivale al abastecimiento de electricidad para 210 mil viviendas por año, al mismo tiempo que contribuirá a una reducción de emisiones anual de 190 mil toneladas de carbono.

“Nos sentimos muy orgullosos de poder inaugurar nuestro primer parque de energía eólica en la provincia de San Luis y también por poder comunicar hoy nuestro compromiso de iniciar la construcción del parque solar ampliando su capacidad de generación a otros 18MW, convirtiéndose así en el primer parque híbrido de la Argentina. Se trata de un paso más que damos como

compañía, demostrando que somos protagonistas e impulsores de la transición energética de nuestro país, brindando soluciones para favorecer la descarbonización de las industrias que buscan contribuir con un planeta más limpio” aseguró Martín Federico Brandi, CEO de PCR.

Por su parte, Federcio Amos, CEO de Acindar expresó que “la inauguración de las operaciones del Parque representa un importante hito en la historia de Arcelor-

Mittal Acindar. Somos pioneros en la industria siderúrgica argentina en el abastecimiento de energías renovables, y los primeros dentro de ArcelorMittal a nivel global en implementar un proyecto de esta envergadura. Estamos orgullosos de ser impulsores junto a PCR de la generación renovable del país y al mismo tiempo contribuir con el planeta a partir de la reducción de emisiones a la atmósfera”, afirmó Federico Amos, CEO de ArcelorMittal Acindar.



VICTORIO PODESTA

Más de 70 años de trayectoria abasteciendo con soluciones energéticas a la industria, agro, transporte y estaciones de servicio.

**Gas natural – Fuel oil – Naftas – Lubricantes –
Fuel marítimo – IFO – Energía sustentable (fotovoltaica)**

comercial@vpodesta.com

(+549) 11 5319-6441

<https://www.linkedin.com/company/vpodesta/>

EL DESAFÍO DE LA AUTOMATIZACIÓN INDUSTRIAL

Las soluciones digitales y análisis de datos son algunas de las tecnologías que lideran el camino hacia la eficiencia empresarial y preservación del medio ambiente.

Desde la industria minera hasta la manufacturera, empresas de la región Andina, Centro América y Caribe (al igual que la mayoría a nivel mundial) hoy están enfocando sus operaciones en la sostenibilidad. En este sentido, el uso de diversas tecnologías desempeña un papel crucial en este proceso, permitiendo a las compañías optimizar sus operaciones y reducir su huella ambiental, pero ¿cómo se encuentra la región en este ámbito?

Según el estudio “La Sostenibilidad en la Agenda del Liderazgo Latinoamericano”, realizado por SAP, el 77% de las empresas en Colombia, por ejemplo, ya han implementado una estrategia de este tipo, posicionando al país como líder en desarrollo sostenible en la zona. Además, se han creado alianzas estratégicas -como la iniciativa Andina de Montañas- con el propósito de promover la cooperación y los acuerdos entre los países de la región Andina para facilitar el desarrollo sostenible y la acción climática.

Rodrigo Riera, quien recientemente asumió el cargo de director para la región Andina, Centro América y Caribe de Rockwell Automation, subraya que para alcanzar los objetivos de sostenibilidad es pertinente “utilizar datos provenientes del piso de plantas, analizarlos y contextualizarlos para que se puedan tomar decisiones informadas que conduzcan al ahorro de recur-



RODRIGO RIERA, DIRECTOR PARA LA REGIÓN ANDINA, CENTRO AMÉRICA Y CARIBE DE ROCKWELL AUTOMATION

sos y, a la vez, mejoren la eficiencia general de las operaciones”.

Su percepción está respaldada por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), organismo que destaca la importancia de promover el uso de tecnologías digitales que permitan una mayor comprensión de los recursos existentes, la optimización de materiales y equipos a través del empleo de información en tiempo real, además de la prevención de accidentes y fallas mediante la automatización.

DESAFÍOS DE LA REGIÓN

La diversidad de mercados en

la zona Andina, Centro América y Caribe representa retos significativos para la gestión de las empresas y la meta de alcanzar sus objetivos de sostenibilidad. En este sentido, Riera, quien lleva más de 17 años de trayectoria en Rockwell Automation, explica que “los obstáculos más grandes a los que se enfrenta la región son ambientes políticos y económicos muy cambiantes, además de los desafíos propios de las cadenas de suministro y la marcada competencia global”.



#1GW

RENOVABLES

Alcanzamos 1004 MW (1 GW) de potencia renovable. Un hito sin precedentes en Argentina.

Invertimos más de 1.200 millones de dólares entre 2016 y 2023.

Somos pioneros en finanzas sostenibles. Emitimos bonos verdes por USD 700 millones en 2 años.

Somos el mayor emisor de bonos de carbono y lideramos el mercado MATER, de grandes empresas.

Lideramos el mercado con el 19% de la capacidad instalada.

Somos el pilar que descarboniza la matriz energética argentina.

GENEIA

NEUQUÉN

Y EL BUEN MOMENTO DEL SHALE

En el mes abril la producción petrolera en la provincia alcanzó un promedio de 390.325 barriles diarios de crudo, en tanto las etapas de fracking fueron 1694. El shale ya representa más del 51% del total del país.

En materia de hidrocarburos las cifras en la provincia de Neuquén siguen en franco crecimiento. Esa expansión hoy se explica por el salto de productividad en la

formación Vaca Muerta que en los meses de abril alcanzó un promedio de 390.325 barriles diarios de crudo, el número más alto de la historia de la provincia.

El dato provisto por el Ministe-

rio de Energía y Recursos Naturales sobre la base de los datos provistos por la Secretaría de Energía de la Nación no hace más que confirmar el buen momento que atraviesa actualmente el sector petrolero en la provincia de la mano del shale neuquino.

El salto en la producción de crudo no convencional, las inversiones en midstream en oleoductos que aumentaron la capacidad de transporte y el incremento de las exportaciones, explican de alguna manera este escenario.

Y las proyecciones son más que optimistas: producir 400.000 barriles diarios para 2024, 600.000 barriles para 2025 y alcanzar el 1 millón de barriles para 2030.

Claramente, el récord de producción de crudo está directamente asociado a una mejora en los niveles de la actividad de fracking en la industria.

En abril, las etapas de fractura fueron 1694, batiendo un nuevo récord contra los 1643 del mes de marzo, según indicó la Fundación Contactos Energéticos dirige Luciano Fucello, country manager de NCS Multistage.

YPF fue la compañía con mayor número de fracturas con 864, seguida por Shell con 225, Vista con 213, Tecpetrol con 154, Pan American Energy con 120, TotalEnergies con 78 y Exxonmobile con 40.

Hoy la producción no conven-



cional ya representa más del 51% del total del país. Los números de Vaca Muerta son asombrosos. Más del 90% de la producción petrolera de Neuquén ya es shale y hacia allí están apuntando todas las operadoras, incluso YPF ha dejado en claro su intención de vender sus áreas maduras o rentables y convertirse en un gran productor de shale de escala mundial.

La meta es pasar de las 14.233 etapas en 2023 a más de 18.000 este año, lo cual representa un incremento de más del 20%. Según Fucello, la segunda mitad de este año debería ser un momento bisagra para lo que viene en materia de producción.

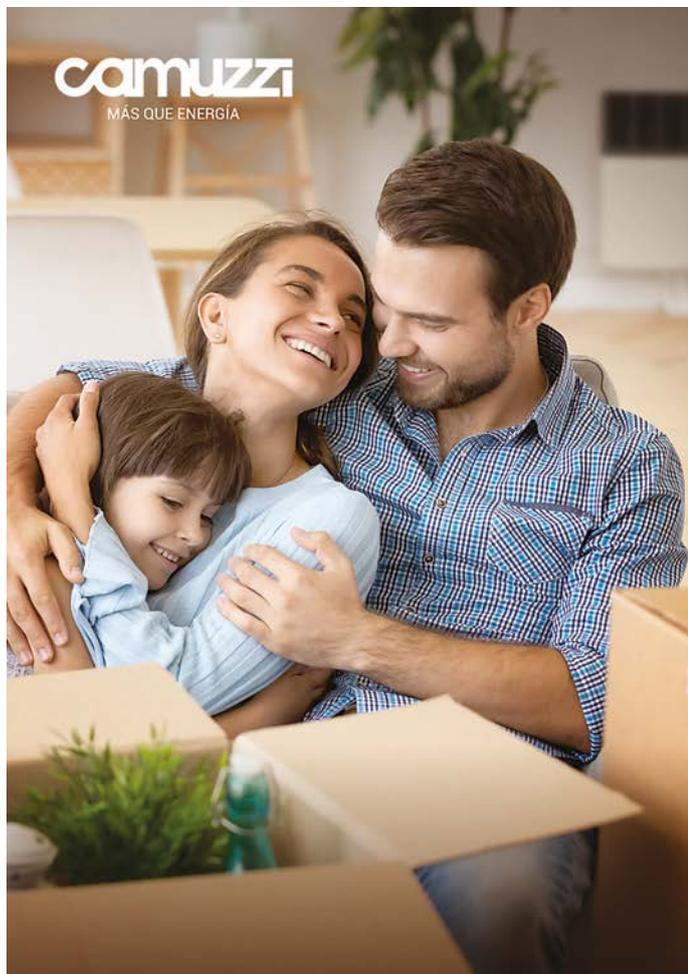
“Todo lo que se haga hoy es para dar el gran salto para los

próximos cinco años”, aclaró.

No obstante, la salida del cepo y la falta de equipos de perforación serían hoy los dos factores que está condicionando un mayor despliegue de la actividad que permitirían superar los actuales niveles de inversión.

Para el sector, la principal cuestión, además de aprobar la ley Bases que incluye el capítulo del Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI), es dar señales claras a los inversores extranjeros para la libre disponibilidad de divisas en un contexto con mayores exportaciones de crudo y gas.

FUENTE: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista



f @ c in camuzzigas.com.ar

DONDE HAY ENERGÍA, HAY UNA HISTORIA.

Te acompañamos en tu hogar, en cada emprendimiento que comienza y también cuando cargás el auto para recorrer nuevos caminos.

Formamos parte de tu vida, todos los días. Y nos llena de orgullo poder hacerlo.

Camuzzi, más que energía.



EL SHALE SE LLEVA EL 75% DE LAS INVERSIONES EN UPSTREAM

PARA ESTE AÑO YA SE HABLA DE INVERSIONES POR MÁS DE U\$S 11.400 MILLONES. LA CIFRA ES UN 4% MENOS QUE EN 2023, PERO SIGUE UNA TENDENCIA ALCISTA. EL 75% SE DESTINARÁ A EXPLORAR Y PRODUCIR NO CONVENCIONALES Y APENAS EL 6% A PROYECTOS OFFSHORE.

Este año las inversiones en exploración y producción de hidrocarburos podrían cerrar con una cifra muy similar a la del año pasado. De acuerdo con el informe sobre hidrocarburos presentado por la consultora Aleph Energy, en base a información provista por la Secretaría de Energía, para el año 2024 se invertirán U\$S 11.400 millones en exploración y producción de hidrocarburos, un 4% menos que en 2023.

El dato más relevante es que de ese total, el 75% corresponde a los no convencionales (U\$S 8.569

millones), con foco principal en el petróleo (85%); en tanto sólo el 25% se destinará para bloques convencionales (U\$S 2.792 millones). Para este año se estima que las inversiones en petróleo crecerían un 6% mientras que las inversiones en gas disminuirían un 32%.

Para 2024 se estima un crecimiento muy moderado del no convencional (+3% comparado con el año anterior) y una fuerte disminución del convencional (-18%). Esta caída respondería, en parte, al proceso que inició YPF para desinvertir 55 de sus

áreas convencionales.

Según las proyecciones de la consultora que dirige Daniel Dreizzen, casi el 80% de los U\$S 11.400 millones se realizarán en la Cuenca Neuquina, el 13% en la Cuenca del Golfo San Jorge y el 5% en la Cuenca Austral.

Hoy, la provincia de Neuquén concentraría el 76% del total de las inversiones de upstream para este año con U\$S 8629 millones, seguida por Chubut con U\$S 1088 millones.

En cuanto al offshore se destinarán casi U\$S 690 millones, lo que representa el 6% del total



Grandes Inversiones (RIGI) parece ser en términos reales y ya simbólicos el paso necesario para destrabar el presente. No es que al día siguiente van a llover las inversiones pero sin eso parece imposible tener ni la esperanza. Las vueltas que está dando el Congreso para aprobar una legislación tan fundamental, es preocupante. Una legislación que nos permitiría disfrazarnos de un país normal en términos de operación financiera”, explicó en su editorial de su último informe.

Sin embargo, consideró que algunos inversores con apetito se imaginan un buen futuro. “Geopark vuelve a la Argentina pagando U\$S 190 millones y los procesos de venta de YPF áreas convencionales, ENAP y Exxon parecen estar encaminados con gran interés. También es clave la actitud de YPF mirando hacia el futuro y concentrándose en los proyectos importantes. Con la perforación del pozo Argerich offshore y la fractura de Palermo Aike, esperamos con ansias los resultados de la azarosa geología de subsuelo”, concluyó.

FUENTE: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista.

proyectado en materia de inversiones en E&P.

YPF, por su parte, lidera el ranking de empresas operadoras con unos U\$S 4.406 millones de dólares, seguida de PAE (U\$S 1.600 millones) y Vista (U\$S 945 millones). Luego siguen Tecpetrol (U\$S 523 millones), Shell (U\$S 421 millones), CGC (U\$S 366 millones), Chevron (U\$S 319 millones), Pampa (U\$S 239 millones), Capsa-Capex (U\$S 211 millones), Exxon (U\$S 191 millones), Equinor (U\$S 190 millones), Phoenix (U\$S 175 millones).

El informe detalla que en 2023 las inversiones en petróleo crecieron un 23% respecto del 2022.

Los aumentos de capacidad de evacuación de la Cuenca Neuquina permitieron el incremento de actividad en petróleo en Vaca Muerta. En lo que respecta a gas las inversiones en 2023 fueron un 45% mayores a las del 2022.

En opinión de Dreizen, la coyuntura económico energética se muestra compleja, y lo atribuye a la caída en la actividad económica, escasez de obras de infraestructura, cortes de gas, subsidios crecientes con tarifas atrasadas, falta de pagos a los generadores eléctricos y productores de gas (en solución) y el cepo que continúa impidiendo nuevas inversiones.

“El Régimen de Inversión para



OFFSHORE: INICIARON LAS TAREAS DE PERFORACIÓN DE POZOS EN FÉNIX

ES LA ÚLTIMA ETAPA ANTES DE LA PUESTA EN PRODUCCIÓN DEL PROYECTO DE GAS CONVENCIONAL MÁS IMPORTANTE DE LA ARGENTINA. LAS ACTIVIDADES DE PERFORACIÓN SE EXTENDERÁN POR 7 MESES, DE ACUERDO CON EL CRONOGRAMA FIJADO.

El proyecto costa fuera Fénix, cuyo consorcio está integrado por TotalEnergies, Pan American Energy y Wintershall, inició la etapa de perforación a través de la plataforma Noble Regina Allen, instalada a 60 kilómetros de la provincia de Tierra del Fuego, donde se realizarán tres pozos horizontales.

Con una inversión de 700 millones de dólares, Fénix es el principal proyecto de gas convencional en curso en el país y se ubica en la Cuenca Austral. Una vez puesto en marcha, lo cual está previsto para noviembre de 2024, Fé-

nix producirá durante más de 15 años alrededor de 10 millones de metros cúbicos diarios adicionales de gas natural, equivalentes a 70.000 barriles de petróleo por día. Representa el 8% de la producción total del país y va a tener un fuerte impacto en la balanza comercial energética.

La unidad comenzó la perforación del primero de los tres pozos horizontales el 24 de mayo, iniciando la última etapa antes de la puesta en producción del proyecto. Las actividades de perforación y completación se extenderán aproximadamente por 7 meses,

de acuerdo con el cronograma.

El jackup rig – nombre técnico que recibe la plataforma de perforación Noble Regina Allen - llegó al país concluyendo exitosamente un traslado transoceánico de más de 14.000 km desde el Mar del Norte en solo 35 días, a bordo de un buque de carga pesada.

Según informaron desde el consorcio que lidera TotalEnergies el equipo elegido para la perforación es líder en la industria y está especialmente preparado para operar en condiciones climáticas complejas. Posee una amplia cubierta de 8.570 m², una capaci-

EL DATO

“Fénix producirá durante más de 15 años alrededor de 10 millones de metros cúbicos diarios adicionales de gas natural, equivalentes a 70.000 barriles de petróleo por día. Representa el 8% de la producción total del país de gas”.

dad de carga de 3.500 toneladas y una profundidad de perforación de 35.000 pies.

En tanto, la acción de ensamblado del Noble Regina Allen fue ejecutada mediante un sistema especial que posicionó a la unidad por encima de la estructura de producción Fénix, que fuera instalada en febrero pasado. El plantel encargado de la actividad de perforación de los tres pozos horizontales está compuesto por 120 personas.

Asimismo, el equipo a cargo de las operaciones está integrado en un 50% por profesionales de origen argentino y pertenecientes a diversas compañías especializadas en la perforación y terminación de pozos.

Fénix es parte de la concesión Cuenca Marina Austral-1 (CMA-1), donde TotalEnergies es operador con una participación del

37,5%, junto a sus socios Wintershall Dea Argentina (37,5%) y Pan American Sur (25%).



Avanzan los preparativos de la Expo AOG Patagonia 2024



Es el evento cumbre de la Energía. Se anticipa que la próxima edición marcará un hito en la historia de la exposición.

La Expo Oil & Gas Patagonia tendrá lugar del 23 al 25 de octubre en el Espacio DUAM, en la ciudad de Neuquén. Ocupará 15.000 m² de superficie total, con 5 áreas de exhibición, espacio al aire libre y contará con la participación de más de 200 expositores.

Se prevé que los visitantes sobrepasen los más de 11.500 de la última edición. El evento cumbre del sector de los hidrocarburos es un espacio de encuentro para los integrantes de la industria que posiciona a las empresas y es el ámbito propicio para multiplicar las oportunidades de negocio.

Sin lugar a dudas, la vidriera por excelencia que reúne a todos los participantes del sector, con una agenda muy completa que permite la actualización profesional.

Además, marca el camino para los más jóvenes de

la industria y les marca la posibilidad de conectar con profesionales, empresarios y público especializado.

Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) y realizada comercialmente por Messe Frankfurt Argentina, a lo largo de tres jornadas de la exposición se desarrollará una agenda cargada de actividades donde los principales actores del sector del petróleo y el gas podrán interactuar con operadoras y proveedores.

En primer lugar, recorrer en toda su amplitud la Expo tanto en pabellones como al aire libre, permitirá admirar de un vistazo el despliegue tecnológico de la industria de los hidrocarburos, ya que las empresas exhibirán lo último en maquinaria y software.

Luego, entre las numerosas actividades académicas que ofrecerá la AOG Patagonia, se realizará la 3ª Jornada de (R)evolución Digital e Innovación Tecnológica para Petróleo y Gas (JRED3) organizada por la Comisión de Geotecnología e Informática del IAPG.



MetroGAS

MONÓXIDO DE CARBONO

Todos los accidentes son evitables

▶ CONOCÉ MÁS ◀

LOS EFECTOS DE LA MACRO EN LAS VENTAS DE LOS COMBUSTIBLES

Se explica por una baja del 6,3% en las ventas de gasoil, mientras las de naftas se redujeron 10,6%, según lo indicó el informe de tendencias energéticas que elabora el Instituto Mosconi (IAE).

La reducción en las ventas de combustibles que fue del 8% interanual se explica por una baja del 6,3% en las ventas de gasoil, mientras las de naftas se redujeron 10,6%, según lo indicó el informe de tendencias energéticas del mes de mayo que elabora el Instituto Mosconi (IAE).

Se observa una caída más pronunciada en los subtipos ultra, en cada caso.

Por otra parte, las ventas de gasoil acumuladas durante los últimos doce meses se redujeron 2,6% respecto a igual periodo anterior: las ventas de gasoil ultra fueron 8,2% menores mientras que las de gasoil común, que representa el 72% del gasoil comercializado.

Por su parte, el informe reveló que las ventas acumuladas de naftas disminuyeron 0,6% en los últimos doce meses respecto al mismo periodo de 2023, debido



a una reducción del 6,7% en las ventas de nafta ultra (26% del total comercializado) y un aumento del 1,7% en la nafta súper.

En tanto, el petróleo procesado total se redujo 4,1% interanual

y aumentó 0,3% anual. Estos datos indican que en el acumulado de los últimos doce meses se redujo el consumo de naftas mientras aumentó levemente la producción.

pcr.energy

Acá está
Nuestra energía

Para iluminar un futuro
más sostenible

PCR | PETRÓLEO
CEMENTO
RENOVABLES

POR JUAN S. SILGUERO NÚÑEZ, AGUSTÍN ZUNINO (*)

INFRAESTRUCTURA Y REGULACIÓN PARA LA ADOPCIÓN DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS EN ARGENTINA

La integración masiva de vehículos eléctricos en Argentina tendrá un impacto significativo y transversal en todos los agentes que componen a CAMMESA. Será necesario expandir la generación, transporte y distribución para abastecer esta demanda y contar con un marco regulatorio adecuado, impulsando nuevas leyes que promuevan dicha electromovilidad.



Dado el estado actual de la red eléctrica, es fundamental estudiarlas estimaciones de demanda futura considerando el crecimiento proyectado estos vehículos. Una planificación temprana e integral es clave para la electromovilidad en Argentina.

La electrificación del transporte se posiciona como una pieza central en la transición hacia sistemas energéticos descarbonizados. La masificación de vehículos eléctricos (EVs) puede contribuir significativamente a la reducción de emisiones, siempre y cuando esté acompañada de una matriz eléctrica limpia. Argentina enfrenta el desafío de avanzar en esta dirección, aún con pocas iniciativas y restricciones en la disponibilidad de recursos.

Uno de los principales obstáculos que deberán superarse para

posibilitar una electromovilidad a gran escala en el país se relacionan con la infraestructura eléctrica actual, ya que se debe considerar la incorporación de EVs en proyecciones de demanda futura. Por otra parte, también debe revisarse el marco regulatorio vigente e identificar necesidades de ajuste para incentivar esta transición energética en el transporte.

Atendiendo a este escenario, es relevante expandir la generación, transporte y distribución eléctrica, así como también el desarrollo de redes inteligentes, incrementar la interconexión y es fundamental que los puntos de carga estén ubicados estratégicamente para minimizar las pérdidas energéticas y de calidad.

Respecto a la demanda eléctrica, asumiendo un crecimiento sostenido del parque automotor y una progresiva electrificación,

que este en línea con las metas planteadas por otros países de la región, se estima que para 2050 se necesitarían 10,95GW adicionales solo para satisfacer la demanda de vehículos eléctricos particulares.

Según el documento publicado por el Ministerio de Desarrollo Productivo "La transición hacia la electromovilidad: panorama general y perspectivas para la industria argentina", las solicitudes de importación de EVs crecieron en los últimos años impulsadas por una reducción en el precio y principalmente gracias al cambio de normativas, que favorecen la adopción de estos como, por ejemplo, la reducción arancelaria del Decreto 331/2017. Según la AFAC (Asociación de Fábricas

Argentinas de Componentes) en Argentina se compraron EVs en años posteriores obteniendo un incremento anual de 3,3 veces.

Para estimar cual sería la demanda eléctrica de EVs en un futuro, se asume que Argentina buscaría alinearse con los objetivos de distintos países, adoptándose como ejemplo el caso de Chile que cuenta con la Ley N°21455 de descarbonización, donde se propuso cumplir con las siguientes metas: para el 2040 que el 100% del transporte público sea eléctrico y que para el 2050 los EVs acaparen el 40% de su parque automotor.

De este modo se estima que la flota vehicular total en la Argentina para el año 2050 sería de 22.254.665 unidades, de

las cuales el 82% corresponderían a autos y, de ese 82%, el 40% serían EVs, sumado estos un total de 4.380.112 unidades a nivel país para ese año. Con este dato se estima la potencia necesaria, tomando como referencia el informe "MICRO VEHICLES: Opportunities for low carbon 'L-Category' vehicles in the UK" en el que se indica que el consumo promedio por auto es de 18kWh cada 100km, y asumiendo una distancia anual promedio de 15.000 km, se puede estimar que la energía consumida por mes por auto rondaría los 225kWh.

Considerando en promedio que cada vehículo se cargaría 3 horas diarias, sumando 30 veces en un mes, se obtiene que la potencia realmente solicitada sería de



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



10,95GW, representando un 37% del último pico histórico registrado de 29,61GW.

Por otro lado, no hay que olvidar que la demanda naturalmente tiene un crecimiento medio del 4,1% anual, duplicándose la misma cada 18 años. Con lo cual, los EVs representarían el 13,14% de la demanda pico en 2050 con una proyección de 83,33GW para ese año, destacando que nuestra potencia instalada total es de 43,77GW según el último informe mensual CAMMESA.

Por esto es importante destacar que, para que esta potencia sea efectivamente consumida por los usuarios finales, es necesario contar con suficiente capacidad de transporte y distribución de energía, es decir, el análisis no puede entenderse solo desde el punto de vista de la generación, sino que es necesario tener una planificación integral considerando todos los desafíos que deberán superar tanto la red de transporte como así también la red de distribución.

En este aspecto, es interesante marcar los objetivos que deben cumplir las redes de transporte y distribución a la hora de planificar una infraestructura adecuada de estaciones de carga para EVs. Hoy en día las líneas de transporte se encuentran saturadas y es necesario que se continúe en su ampliación para acompañar el crecimiento de la demanda concentrada principalmente en las ciudades.

También se deben garantizar suficientes puntos de conexión y que los mismos no estén saturados ni tengan un déficit de generación o de demanda. Esto solo se puede lograr si la red continúa interconectándose y mallándose cada vez más, distribuyendo así la generación por distintos caminos y permitiendo que los centros de



generación sean más numerosos.

Cumplidos estos aspectos, también se considera importante remarcar el hecho de que el 40% de la movilidad pase a ser eléctrica, implica que esos usuarios deben tener garantías de suministro de calidad en todo momento ya que, de no ser así, la transición a una electromovilidad se dilataría mucho más en el tiempo. Esto abre la posibilidad de que nuevos negocios asociados surjan y se desarrollen. El estudio "EV Charging Infrastructure: Business Models & City Cases Studies" que analizó 33 ciudades alrededor del mundo, Buenos Aires entre ellas, recomienda poner foco en:

- Establecer un cuerpo de gobierno local para gestionar la infraestructura de carga de EVs.
- Establecer objetivos claros para el desarrollo de esta infraestructura de carga de EVs.
- Interactuar desde el principio con el sector privado y los fabricantes de equipamiento original.
- Promulgar nuevos procesos legales y administrativos para la infraestructura de carga de EVs.
- Desarrollar protocolos y normativas de gestión urbanística.
- Fomentar flujos de financiación dentro de la ciudad y otras fuentes.
- Establecer estándares técnicos para la infraestructura de carga de EVs.

En presencia de un cambio de paradigma así, es necesario revisar la legislación existente para crear una acorde a los nuevos desafíos. Resulta imprescindible una política de estado a largo plazo que incentive y ayude a la introducción de EVs. Es preferente una cooperación mutua y temprana entre el Estado Nacional, los gobiernos locales y el sector privado para lograr una sinergia positiva en esta dirección.

A pesar de la necesidad urgente de medidas que contribuyan a este cambio de paradigma, la legislación sigue siendo escasa, la mayoría de las iniciativas son relativamente nuevas y otras han quedado en el camino quedándose como proyectos de ley. Si se analizan algunos países de la región, se puede observar cómo están más avanzados en materia legislativa y en la promoción del cambio tecnológico. En el caso de Chile, se definieron targets claros e implementaron diferentes mecanismos para motivar el uso de EVs.

En Brasil las medidas regulatorias a destacar están relacionadas con las importaciones de EVs y las tarifas de energía, que permiten negociar libremente los precios para la energía suministrada mediante las estaciones de recarga y además se implementó una tarifa diferencial para los consumidores residenciales según la banda horaria, reduciendo el precio en los valles de demanda de energía, y de este modo motivar la carga en ese momento del día.

(*)Este es un resumen del trabajo generado como monografía final para la cátedra "Mercado Eléctrico y Planificación Energética" de la carrera Ingeniería Eléctrica en la Universidad Tecnológica Nacional, Facultad Regional Buenos Aires.

Planta Separadora
Loma La Lata - Neuquén

 **MEGA**
COMPAÑÍA MEGA S. A.

AGREGAMOS VALOR A LA ENERGÍA

Líderes en el procesamiento de Gas Natural
de la Cuenca Neuquina



Compañía Mega S.A.

www.ciamega.com.ar

PLUSPETROL Y EL PROGRAMA DE BECAS “GREGORIO ÁLVAREZ”



Pluspetrol aportará 500 mil dólares al programa de becas “Gregorio Álvarez” de la Provincia de Neuquén, con el objetivo de contribuir a reinsertar, retener y asegurar la permanencia de estudiantes que estén en riesgo de abandonar sus estudios o se encuentren fuera del sistema educativo, además de fomentar el desarrollo de oficios para los jóvenes.

En un acto realizado en la ciudad capital de la provincia, se firmó el convenio de adhesión entre el Gobernador Rolando Figueroa y el Gerente General de Pluspetrol Argentina, Adrián Vila, a través del cual la compañía hará un desembolso de 500 mil dólares, que se sumará al aporte de inversión social que la empresa tiene en ejecución en Neuquén por lo que totalizarán 1.500.000 dólares para el corriente año.

El Gerente General de Pluspetrol, Adrián Vila, destacó que “el

programa de becas ‘Gregorio Álvarez’ es una iniciativa estratégica impulsada desde el ejecutivo neuquino, que hace foco en el capital más importante que tiene una sociedad: la educación de sus futuras generaciones. Estamos convencidos que nuestro rol como compañía, además de invertir en el desarrollo energético de la región y del país con la generación de empleo de calidad, debe estar acompañado con programas de responsabilidad social para el fortalecimiento de la ciudadanía. Por eso, estamos hoy aquí firmando este importante convenio de adhesión, junto al Gobernador Rolando Figueroa, con el objetivo de consolidar el derecho a la educación de los neuquinos”.

El programa impulsado por la provincia apunta, por un lado, a promover la terminación de la escuela secundaria y, por otra parte, a la formación profesional de quienes hayan cumplido

el ciclo escolar y deseen desarrollarse en un oficio.

El compromiso de Pluspetrol con la provincia involucra numerosos proyectos que están estructurados en tres ejes que componen su estrategia de Responsabilidad Social: educación, producción y fortalecimiento institucional por lo que el programa de becas Gregorio Álvarez está alineado a la estrategia de inversión social de la compañía.

Pluspetrol, con más de 45 años en la provincia, opera diferentes yacimientos entre los que se destaca La Calera y se posiciona como un jugador clave en el desarrollo de campos no convencionales

Capital Humano a medida
de tus desafíos

ceta Oil & Gas



0810 3452382



grupoceta.com.ar

TGN PUBLICÓ SU 24° REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

Se concretó la reversión de dos plantas compresoras, lo que permitió aumentar la capacidad de transporte de gas entre Santa Fe y Córdoba en un 40%.

TGN publicó su 24° Reporte de Sustentabilidad, en el que resume los objetivos, logros y desafíos de su gestión durante 2023 y reafirma su compromiso con los diez principios del Pacto Global de Naciones Unidas.

El reporte toma en consideración las materias fundamentales del servicio de transporte de gas, su rol en la cadena de suministro y las estrategias de abordaje para contribuir con la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible.

“En el contexto global y en respuesta a los desafíos del mercado local y regional, TGN hace esfuerzos por adoptar prácticas que minimicen los impactos ambientales, contribuyan al desarrollo de las comunidades y fortalezcan la sostenibilidad del suministro energético”, expresó Daniel Rideleener, Director General de TGN, la operadora regional de gasoduc-

tos más extensa del país.

En este sentido, la compañía comunicó que en 2023 se realizaron obras que permitieron cambiar la configuración de las plantas compresoras Tío Pujio y Leones, modificando así el sentido de un tramo del Gasoducto Norte (entre el sur de Santa Fe y el centro de la provincia de Córdoba) para incrementar la capacidad de transporte del fluido en un 40% y lograr el abastecimiento a industrias, centrales de generación de energía eléctrica y hogares de esa región.

Asimismo, para asegurar la prestación del servicio de transporte de gas natural el Programa de Gerenciamiento de Integridad (PGI) realizó reemplazos de revestimientos y pruebas hidráulicas en cañerías además de obras de readecuación en cruces de ríos como el Vipos (Tucumán) y el Lavayén (Jujuy) y en el arroyo Balbuena (Salta).

Como complemento, su Plan de Prevención de Daños generó a nivel país casi 1.000 visitas puerta a puerta, atendió más de 250 solicitudes de interferencias y brindó talleres y charlas a 120 entidades.



En el plano, social se realizaron acciones en 17 provincias, que llegaron a 90 localidades municipales o departamentales. Más de 7.700 participantes, entre estudiantes y docentes participaron de las actividades, en las que contribuyeron 81 voluntarios, todos colaboradores de la compañía.

Con motivo de celebrarse su 30 aniversario, a lo largo del año, se desarrolló el programa 30 años | 30 escuelas que aunó conocimiento, diagnóstico y acción al poner en práctica conceptos como la eficiencia energética en treinta escuelas técnicas, destacando el papel del gas en la transición energética y facilitando la incorporación de dispositivos de energías renovables.

Cierre de ciclo combinado Central Termoeléctrica Ensenada Barragán

Potenciamos la matriz energética del país



Una empresa argentina, **líder en ingeniería, construcción y servicios**, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA

f @ y in
sacde.com.ar

sacde

TGS PRESENTÓ EL REPORTE ASG 2023



La transportista expuso su Reporte que reúne los indicadores ambientales, sociales y de gobierno corporativo de su gestión 2023, y un ambicioso plan ambiental.

En su 12° Reporte ASG, tgs detalla sus indicadores de gestión 2023, sus avances y resultados, y presenta su estrategia corporativa en sustentabilidad. Es un documento que alinea los más altos estándares internacionales GRI y SASB y está elaborado a partir de la priorización de 9 de los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), acorde a los principios establecidos por las Naciones Unidas.

Un innovador Plan Estratégico ASG de la compañía, estableció las líneas de acción en materia de

triple impacto, permitiendo guiar la gestión de tgs a través de compromisos concretos e indicadores clave de desempeño, que permiten medir los avances al mismo tiempo que establece mejoras.

Este documento posiciona a tgs entre las principales empresas argentinas en materia de reporting, con los más altos estándares en la medición de la sostenibilidad de sus operaciones.

“Nos propusimos el desafío de elaborar un Plan Estratégico ASG, en el cual trabajamos en equipo y de forma transversal con todas las áreas de la compañía con el fin de potenciar la gestión sustentable del negocio, responder a las expectativas de nuestros grupos de interés e impulsar nuestra

contribución a la Agenda de Desarrollo Sostenible”, afirma Oscar Sardi, CEO de tgs.

La compañía integra el Índice de Sustentabilidad de Bolsas y Mercados Argentinos (ByMA) por quinto año consecutivo. Este panel está integrado por 15 organizaciones y destaca a empresas con buenas prácticas en materia Ambiental, Social, de Desarrollo Sostenible y Gobierno Corporativo.

tgs emite su reporte de sustentabilidad desde el año 2003, pero por segundo año consecutivo se adapta a las últimas tendencias internacionales de reporting y lo emite en formato de ASG, por sus siglas en inglés Environment (Ambiente), Social y Governance (Gobierno Corporativo).

Asimismo, tgs ratificó su compromiso con los Principios del Pacto Global de la ONU, del cual es socio fundador desde 2004, para continuar contribuyendo al diálogo con todas y cada una de sus partes interesadas, al mismo tiempo que continúa mejorando su gestión ambiental, social y económica.



Nuestras soluciones para la industria de Energía y Recursos Naturales



- Estrategia ESG
- Automatización de impuestos
- Data & Analytics
- Automatización de procesos

Conocé nuestros servicios >



- Ciberseguridad
- Forensic Services
- M&A y Nuevas Energías
- e-Discovery - Análisis y gestión de datos

> kpmg.com.ar

> contactenos@kpmg.com.ar



Imagen & Estrategia

Edgardo Volosin continuará al frente de ADEERA



Edgardo Volosin asumirá por segundo período consecutivo la presidencia de ADEERA. Fue reelegido por unanimidad como titular de dicha entidad durante la Asamblea General Ordinaria llevada a cabo en el mes de junio.

El empresario de Edenor, que tiene una destacada trayectoria en el sector de la distribución eléctrica, manifestó su gratitud por la reelección y reafirmó su compromiso de impulsar importantes proyectos para afrontar los desafíos de la transición energética en el país.

Volosin asumirá este nuevo período en un nuevo escenario con aumentos de tarifas con incrementos del 22,8% para el sector de ingresos altos; 155,8% para los sectores de ingresos medios; y el 99% para los sectores de ingresos bajos.

Martín Federico Brandi, nuevo presidente de la CEA



En el marco de la Asamblea Anual de Socios, se conformó la Comisión Directiva 2024-2025. Martín Federico Brandi, actual CEO en PCR, será el nuevo presidente de la CEA. Lo acompañará en la 1º Vicepresidencia Bernardo Andrews, CEO de Genneia y anterior presidente de la Cámara, y en la 2º Vicepresidencia, Rubén Omar López, Director de Energías Renovables en Central Puerto.

Las autoridades de la Comisión Directiva incluyen también a Jorge Ravlich, Gerente de Planeamiento y Desarrollo de Negocios Eléctricos y Renovables en YPF LUZ, como Secretario y a Sebastián Roberto Lanusse, Director Operativo de Parques Eólicos Vientos del Sur, como Tesorero.

“Me siento honrado y entusiasmado de asumir la Presidencia de la CEA.”

Genneia proveerá de energía al Grupo Princz IPASA



Con el objetivo de seguir apostando por desafíos que generan un impacto positivo en el ambiente, Grupo Princz-IPASA, la empresa nacional especializada en la fabricación de PVC y bioplastificantes, llegó a un acuerdo estratégico con Genneia, la compañía líder en generación de energías renovables en Argentina, para abastecer de energía limpia el 60% de la demanda energética de sus operaciones.

La nueva alianza entre ambas empresas se enmarca a través del sistema privado Mercado a Término de Energías Renovables (MATER), con un contrato de provisión de energía verde que tiene una duración de 15 años, iniciando el 1º de mayo de 2024.

Oldelval y un sistema inteligente para controlar la red de ductos



La empresa Oleoductos del Valle (Oldelval) inauguró una innovadora sala del Centro de Control, cuya principal función es la monitorización y toma de decisiones de la red de oleoductos de la compañía, además del seguimiento y análisis durante las 24 horas al día, los 7 días a la semana, durante todo el año.

La obra se inició en mayo del 2023 y terminó en mayo de este año. Es el núcleo de las operaciones de Oldelval. El sistema asegura el óptimo funcionamiento de los distintos sistemas de ductos, permitiendo coordinar de forma segura los distintos puntos de carga y descarga de hidrocarburos del sistema.

“Las decisiones que se toman y las acciones que se definen allí, impactan en el desempeño de toda la red de transporte.”



La energía de Shell hizo brillar Costa Salguero



Bajola consigna "Preparados para ganar", Raízen, licenciataria de Shell, llevó a cabo una nueva edición de Espacio Shell, el icónico encuentro anual en el que la empresa reúne a toda la red de empresarios y dueños de estaciones de servicio para revisar resultados del ciclo pasado y conocer las novedades y desafíos que marcarán el año para el negocio.

El evento se realizó en el predio de Costa Salguero, en la Ciudad de Buenos Aires, y contó con la presencia de más de 1.300 participantes entre empresarios dueños de estaciones de servicio, aliados estratégicos de marca, líderes de la compañía y todo su staff comercial.

"Nuestra oficina en Neuquén hará foco en Minería, Energía y Petróleo"



Así lo afirmó Adrián Zamel, CEO de Technology Bureau, al anunciar la apertura de la sucursal que atenderá a YPF, uno de sus principales clientes en el sector, así como otros desarrollos en el área de Vaca Muerta.

En un encuentro con la prensa, Zamel indicó que la nueva sede comercial estará operativa en aproximadamente un mes. Ya cuenta con 20 empleados que darán soporte inicialmente a YPF, aunque estará abierta a trabajar con otras empresas de la región.

"Minería y Petróleo van a tener mucho desarrollo, sobre todo en IoT. Son verticales que queremos atacar, por eso estamos muy activos en Vaca Muerta", explicó. "El objetivo es que la oficina de Neuquén tenga un vuelo comercial propio".

Fundación tgs inicia el Programa "Tercer Turno"



La compañía de energía, a través de su Fundación tgs, da comienzo por segundo año consecutivo al programa "Tercer Turno" junto a DUBa - Discapacitados Unidos Bahienses -, una reconocida institución que trabaja por la inserción de personas con discapacidades en la práctica de distintos deportes adaptados.

Con la integración como objetivo primordial, el programa permite a niños y niñas practicar y aprender básquet, además de talleres, charlas y experiencias que colaboran con su formación y educación personal.

Mario Yaniskowski, Gerente de Relaciones Institucionales de tgs, manifestó "creemos firmemente que el deporte es una herramienta muy poderosa para la inclusión social y estamos comprometidos en generar las oportunidades necesarias para que todas las personas puedan disfrutar y aprender jugando.

YPF Luz colocó obligaciones negociables por U\$S 108 millones



YPF Luz anunció el resultado de una nueva colocación de Obligaciones Negociables en el mercado local por un monto total de U\$S 108 millones, y por los que se recibieron más de 1.800 ofertas por U\$S 290 millones. Se trata de Obligaciones Negociables Clase XVI, "dólar linked" a un plazo de 18 meses, que se emitieron por un total de 98 millones de dólares con un rendimiento negativo del -1%; y las Obligaciones Negociables Clase XVII, en dólares y a un plazo de 36 meses, que se emitieron por un total de 10 millones de dólares a una tasa de interés del 5,9%.

SHELL AMPLÍA SU OFERTA DE CARGADORES PARA AUTOS ELÉCTRICOS

Es la primera petrolera que cuenta con una red de cargadores eléctricos fuera de estaciones de servicio.

Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, instaló cinco nuevos puntos de carga Shell Recharge, ubicados fuera de estaciones de servicio a fin de acerca el servicio de recarga eléctrica a clientes, mientras ellos aprovechan para realizar sus compras.

Se trata de cargadores con una potencia nominal de hasta 22kW que permiten cargar un vehículo promedio del 20% al 80% de la batería en alrededor de dos horas. Al ser cargadores que funcionan en Corriente Alterna protegen la batería al mismo tiempo que brindan un servicio de recarga más veloz que un servicio domiciliario.

Algunos de estos puntos de carga se encuentran ubicados en:

- Hiper Chango Más Constituyentes: Av. De los Constituyentes 6020, CABA

- Paseo Pilar: Panamericana ramal Pilar km 44, Del Viso, BsAs

- Paseo Champagnat: Panamericana ramal Pilar km 54.5, Pilar, BsAs

- Estación Pilará: Sor Teresa y Lavalle, Pilar, BsAs

Los nuevos puntos de carga se encuentran dentro del ecosistema de la App Shell Recharge -disponible en AppStore y PlayStore como "Shell RechargeLatam-. En Shell Recharge APP los usuarios pueden localizar los puntos de carga cercanos, reservar con anticipa-



ción el cargador, efectuar la carga mientras visualizan el estado de la misma en tiempo real y realizar informes históricos de carga.

La incorporación de estos nuevos puntos de carga, se suman a la red Red Shell Recharge que ya cuenta con 10 cargadores rápidos instalados en los principales corredores del país uniendo las ciudades de Mar del Plata – Buenos Aires Rosario – Córdoba y Río Cuarto.

Raízen Argentina nació en 2018 a partir de la compra del negocio de Downstream de Shell Argentina. Sus accionistas mayoritarios son Shell plc y el grupo Cosan de Brasil. Entre sus activos se en-

cuentran la Refinería de Buenos Aires, ubicada en Dock Sud, la planta de Lubricantes localizada en Barracas, la red más de 870 estaciones de servicio, los negocios de combustibles marítimos, combustibles de aviación, asfaltos, químicos y especialidades, así como las actividades de suministro y distribución.

Mediante un acuerdo de licencia de marca, Raízen utiliza la marca Shell, lo que permite a los clientes continuar teniendo acceso a productos y servicios de altísima calidad, que han caracterizado a la marca en sus más de 110 años de historia en el país.

YPF INCREMENTARÁ SU ACTIVIDAD SOBRE VACA MUERTA EN MENDOZA



Este proyecto piloto shale es el primero que desarrolla la petrolera en la provincia y tiene como objetivo impulsar la continuidad de la exploración en los no convencionales.

YPF concluyó la primera etapa del proyecto exploratorio no convencional a Vaca Muerta en Mendoza y a partir de los resultados obtenidos avanzará con otro pad de pozos en un segundo período exploratorio para el 2025.

Los pozos perforados en el extremo sur del departamento de Malargüe fueron descubridores de petróleo y permitirían a la compañía extender los límites productivos de la formación, más allá del hub core que se encuentra principalmente localizado en Neuquén.

En línea con la estrategia de expandir el conocimiento de VM, se asociaron compromisos exploratorios en dos bloques. En CN VII A se perforó el pozo vertical Aguada Negra de 2576 metros

con rama horizontal de 1074 metros, mientras que en Paso Bardas Norte se llevó adelante un pozo horizontal de 1059 metros.

Luego se realizaron un total de 25 etapas de fracturas (12 en Paso Bardas Norte y 13 en Aguada Negra) para comenzar, el 18 de febrero pasado, los ensayos con el objetivo de evaluar correctamente los niveles de reservorio.

Actualmente los pozos muestran interesantes datos de productividad de petróleo, según los últimos registros. YPF proyecta pasar a un segundo período en el permiso exploratorio CN VII A, en el marco de un plan que contempla realizar en el 2025 un piloto vertical y dos ramas horizontales de 2500 metros a mayor profundidad.

Este proyecto piloto no convencional es el primero que desarrolla YPF en la provincia y tiene como objetivo impulsar la continuidad de la exploración de Vaca Muerta.

Se puso en marcha en el segundo trimestre del 2023 permitiendo la obtención de datos geológicos relevantes para interpretar y caracterizar las condiciones que presenta la formación sobre el borde mendocino.



**BERTOTTO
BOGLIONE**



**DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO
DE NUESTRO PAÍS**

MINERÍA

 bertottoboglione  @bertottobogliok

 bertottoboglioneok  bertotto-boglione

+54 03472 425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

bertotto-boglione.com


ASME
SETTING THE STANDARD

Conexión satelital sin límites geográficos.



**Servicio
Satelital**



satelital.com.ar

RESPIRAR SEGURO: La importancia de la protección respiratoria en el desempeño de labores industriales



La seguridad respiratoria juega un papel crucial en diversas industrias donde los trabajadores están expuestos a contaminantes atmosféricos que pueden afectar seriamente su salud a corto y largo plazo.

Las máscaras, semimáscaras y filtros de alta calidad son fundamentales para una adecuada protección contra gases, vapores, partículas y aerosoles presentes en el ambiente laboral. Estos equipos no solo deben cumplir con estrictos estándares de protección, sino también ser ergonómicos y cómodos para asegurar su uso efectivo y constante por parte de los trabajadores. La elección adecuada y el mantenimiento regular de estos dispositivos son esenciales para garantizar un entorno laboral seguro y saludable.

LUBE Seguridad Industrial presenta la línea de PROTECCIÓN RESPIRATORIA DUTY, que incluye, máscaras y semimáscaras, respiradores descartables, repuestos y accesorios.

PRODUCTOS DESTACADOS POR SU CALIDAD Y NORMATIVA DE SEGURIDAD.

La máscara FULL FACE DUTY 5800 es una pieza facial con sello facial, copa nasal y arnés de silicona suave y confortable. Protege las vías respiratorias de partículas sólidas y líquidas, vapores y gases. Sus conexiones tipo bayoneta son compatibles con toda la línea de filtros Duty®.

MÁSCARA FULL FACE DUTY 5800



Pieza facial de silicona, mediana.

Normativa: EN 136:1998 CL2 CE 0082
Reglamento (EU) 2016/425.

SEMIMÁSCARA DUTY 5200



Pieza facial de TPR, mediana.

La pieza facial de TPR cuenta con material de alta tecnología, suave y confortable. Sus conexiones tipo bayoneta son compatibles con toda la línea de filtros Duty®, eficientes contra partículas, gases y/o vapores.

Normativa: EN 140:1998 CE 0082 Reglamento (EU) 2016/425.

SEMIMÁSCARA DUTY 5502



Pieza facial de silicona, mediana.

La pieza facial de silicona brinda un gran ajuste y comodidad. Todas sus conexiones tipo bayoneta son compatibles con la línea de filtros Duty®. Este producto posee un arnés de cuatro puntos con sistema de ajuste ascendente y descendente.

Normativa: EN 140:1998 CE 0082 Reglamento (EU) 2016/425.

¿QUIÉNES SOMOS?

LUBE Seguridad Industrial SRL es una empresa líder en el mercado, destacada por su enfoque en la innovación y la calidad tanto en productos como en servicios. Fundada con la misión de proporcionar soluciones confiables, LUBE ha evolucionado continuamente para adaptarse a las necesidades

cambiantes de sus clientes. Nos especializamos en protección respiratoria, ocular, facial, craneana, auditiva y de manos, y también ofrecemos calzado de seguridad, indumentaria laboral y subsegmentos como izaje y sujeción de cargas y señalización.

NUESTRO COMPROMISO

En LUBE, nuestro compromiso inquebrantable con la seguridad se refleja en la calidad de cada producto. Nos especializamos en comercializar marcas de renombre, sinónimo de calidad y confianza en el sector. Cada producto es cuidadosamente seleccionado para garantizar el máximo nivel de protección y eficiencia.

MARCAS QUE COMERCIALIZAMOS

LUBE se enorgullece de comercializar marcas líderes del mercado, como por ejemplo Duty, 3M, Funcional, Ombú, Libus, SteelPro Safety, Voran, X Urban, Lakeland, entre otras. Estas marcas son reconocidas por su excelencia en la fabricación de productos de seguridad, permitiéndonos ofrecer productos que cumplen con los más altos estándares de calidad.

SERVICIOS ESPECIALIZADOS

Además de nuestra amplia gama de productos, en LUBE Seguridad Industrial SRL brindamos servicios especializados que superan la venta tradicional. Nuestro equipo de expertos ofrece asesoramiento tanto en el lugar de producción como de manera virtual, proporcionando soluciones personalizadas que se ajustan a las necesidades específicas de cada cliente. Nuestro enfoque integral sobre el uso y aplicación correcta de cada producto garantiza la tranquilidad de nuestros clientes.

INNOVACIÓN CONTINUA

En LUBE Seguridad Industrial SRL, la innovación es una constante. Nos esforzamos por estar a la vanguardia de las últimas tecnologías y tendencias del mercado, asegurando que nuestros clientes cuenten con el equipamiento de seguridad personal más avanzado para garantizar su bienestar en el trabajo.

Para más información sobre LUBE y nuestras soluciones, los invitamos a visitar nuestro sitio web: www.lubeseuridad.com.ar

MARCAS QUE COMERCIALIZAMOS:

https://www.lubeseuridad.com.ar/lista_marcas.php

INDUSTRIA, PETRÓLEO Y GAS:

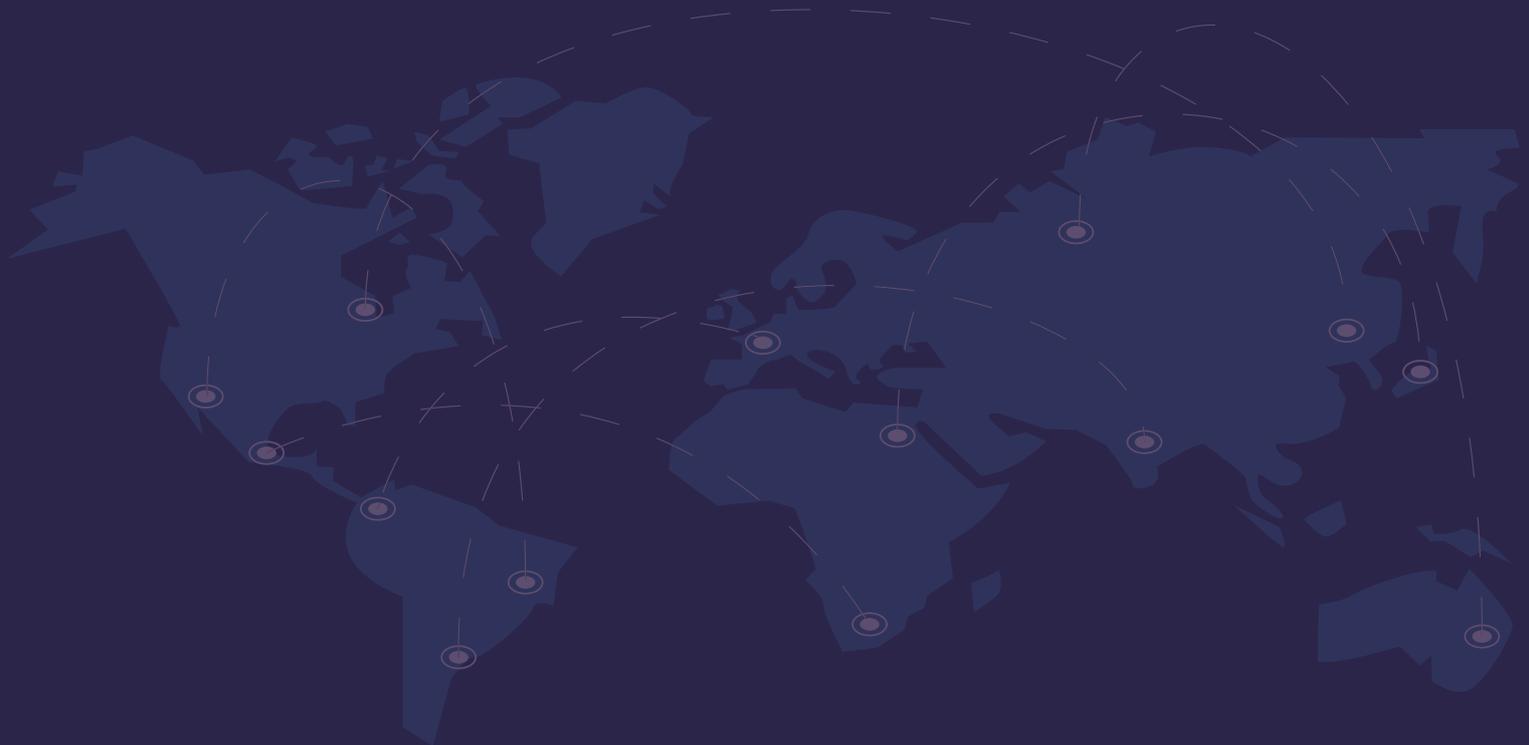
<https://www.lubeseuridad.com.ar/petroleo-gas-prod--34>

“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL
EN LOS PROCESOS DE COMERECIO EXTERIOR”

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342 3871 - Defensa 441 - PB Of D - (C1065AAG) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM

Energía para un futuro mejor

De manera segura y eficiente, transportamos el 40% del gas natural inyectado en el país, la energía de la transición que impulsa y hace posible el desarrollo de las comunidades.

Aportamos todos los días al bienestar de las personas, el crecimiento de la Argentina y su integración regional.

11.000 km de gasoductos
17 provincias
40% del gas inyectado en el país
20% de la matriz energética nacional
+700 colaboradores

*TGN. Movemos la energía de la transición,
la energía que impulsa el cambio.*